

九号公司 (689009.SS)

## 2026年一季度业绩分析：收入增速稳健显示竞争力未改，利润率受到周期性因素影响；买入

2026年一季度，九号公司在疲弱的市场环境下实现了强劲且好于行业的收入增长。国内电动两轮车收入同比增长20%，与行业17%的同比下滑形成鲜明对比。然而，盈利能力受到高额汇兑损失和成本上涨等周期性因素的暂时影响。九号公司持续的高额研发投入也对一季度利润率造成了影响。不过，各业务板块强劲的收入增长和严格的营业费用控制证实了公司的竞争优势未改、基本面稳健。

展望2026年二季度，我们预计收入增长将环比加快。我们认为，国内电动两轮车销售将受益于3月份开始的消费需求改善以及电动自行车新品类的持续推出。在油价高企和电动化出行趋势加速的背景下，欧洲电动滑板车需求将进一步增长，进而将带动公司的市场份额增长。割草机器人将进入欧洲夏季销售旺季，推动零售增长。我们还预计，随着汇率波动减弱以及管理层优化对冲策略，汇兑影响将逐渐减弱，从而支持利润率环比改善。我们还预计，从4月份开始的国内电动两轮车提价将部分抵消原材料成本上涨的影响，而研发投入保持稳定和可预测。

综上，我们将2026-28年每股盈利预测下调了1%-13%，主要集中在2026年，以反映周期性因素的影响，同时我们上调了收入假设，以反映强于预期的业务板块表现。我们维持人民币62元的12个月目标价不变，基于16倍的退出市盈率乘以我们的2028年预期每股盈利，并以9.5%的股权成本贴现回2027年。九号公司展现了具吸引力的风险回报状况，一旦周期性不利因素消退，应会有更强表现。我们重申买入评级。

### 2026年一季度业绩综述

九号公司于4月29日盘后公布的2026年一季度业绩喜忧参半（参见简要分析）。一方面，公司凭借具有竞争力的产品，证明了自身即便在市场下滑之际也能实现稳健的收入增长。另一方面，一些周期性因素（最主要是汇率波动和成本上涨）对公司短期内的盈利能力造成影响。业绩公布后，九号公司股价在随后的交易日下跌3.87%（同期科创50指数下跌5.19%）。自我们于4月2日首次覆盖九号公司以来，公司股价基本持平。我们认为，业绩公布/首次覆盖后的股价表现显示，该股当前估值已计入了大部分下行风险。

具体业绩方面，收入符合我们的预期，但显著跑赢行业（电动两轮车同比增长20%，而行业同比下滑17%）。除ToB业务因基数高和发货延迟而收入下降外，公司大部分品类均强劲增长。利润低于我们的预期，主要受汇兑损失（-人民币2.48亿元）、成本上涨（毛利率同比下降313个基点）和研发投入加大（同比增长46.6%，而收入同比增长14.8%）的拖累。在这些因素中，汇兑损失构成最大拖累。若剔除2026年一季度的汇兑影响，当季九号公司的利润与去年同期基本持平。2026年一季度，销售/管理费用

伊健

+86(21)2401-8922 |  
nicolas.yi@goldmansachs.cn  
高盛（中国）证券有限责任公司

唐欢

+86(21)2401-8738 |  
cecilia.tang@goldmansachs.cn  
高盛（中国）证券有限责任公司

同比增长6.5%/6.7%，增速均低于收入增长。

### 对2026年第二季度的最新观点

进入2026年二季度，我们预计收入增速将环比加快，推动因素包括：

- 国内市场电动两轮车业务增长强劲，更多新品推出，尤其是电动自行车品类。如上所述，2026年一季度九号公司的国内电动两轮车销售额同比增长20%，主要由电动摩托车销售驱动。我们注意到，随着消费需求进入旺季而改善，公司在2026年一季度末和二季度推出了更多新品，尤其是在电动自行车领域。我们预计新品的推出将提振2026年第二季度的电动两轮车收入增长。
- 电动滑板车收入增长将加速，受益于油价高企之际欧洲需求上升。管理层在业绩电话会上评论称，他们注意到自3月下旬以来欧洲需求大幅增长，消费者转向电动出行工具的趋势正在加速。管理层还表示，公司的欧洲市场份额进一步上升至接近50%（此前为30%-40%）。
- 割草机器人进入欧洲旺季，销售将加速。从季节性来看，欧洲进入夏天旺季后二季度表现最为强劲。管理层评论称，其产品激活数据显示，九号公司割草机器人的零售需求持续同比增长约100%。
- 2026年一季度延迟的ToB订单得到确认带来收入贡献，同时全地形车业务随着渠道持续扩张保持增长势头。

同时，我们预计利润率将环比改善，原因包括：

- 汇兑影响减弱。管理层提到，2026年一季度高额汇兑损失（相对于收入而言）主要是由于旺季前与欧洲子公司在割草机器人业务上产生了大量贸易余额、以及欧元/人民币汇率在短时间内剧烈波动共同造成。考虑到当前状况，我们预计这两个因素的影响将在2026年二季度减弱。此外，我们预计管理层在2026年一季度遭受重大损失后将改进其外汇对冲策略。
- 中国市场上电动两轮车提价。我们注意到，自4月以来九号公司与其他电动两轮车厂商一同开始在中国上调产品价格，以应对铝和铜价格的上涨。管理层评论称，锂电池价格上涨的影响有限，因为其大部分电动两轮车使用铅酸电池。我们预计石化产品价格上涨给成本带来的负面影响较小，因为新国标规定电动自行车中塑料的重量不得超过总重量的5.5%。
- 研发投入持续高企但保持稳定。我们预计九号公司将继续在研发方面大量投入，主要集中在电动两轮车和割草机器人领域，以孵化新产品管线并保持竞争力。不过，我们预计短期内研发投入总额将基本保持稳定。

### 盈利预测/目标价调整

因此，我们将2026-28年每股盈利预测下调1%-13%，以反映2026年一季度业绩以及我们对2026年剩余时间的最新展望。具体而言，我们上调了收入假设，主要基于好于预期的中国市场电动两轮车销售和欧洲市场电动滑板车需求。同时，我们下调了利润率假设，以反映汇兑损失和成本上涨的影响。

我们还更新了情景加速分析，结果仍表明在当前估值水平下，调整预测后的风险回报状况依然有利。我们的12个目标价为人民币62元，基于16倍退出市盈率乘以我们的2028年预期每股盈利，并仍以9.5%的股权成本贴现至2027年。

图表 1: 我们将2026-28年每股盈利预测下调了1%-13%，以反映最新业绩新预测与原预测

Ninebot Technology Co Ltd 689009.SS	2022	2023	2024	2025	New			Old			Change		
					2026E	2027E	2028E	2026E	2027E	2028E	2026E	2027E	2028E
Revenue	10,124	10,222	14,196	21,278	26,072	32,521	38,143	24,963	31,181	36,960	4.4%	4.3%	3.2%
Growth, yoy %	10.7%	1.0%	38.9%	49.9%	22.5%	24.7%	17.3%	17.3%	24.9%	18.5%	5.2%	-0.2%	-1.2%
GPM	26.0%	26.9%	28.2%	29.6%	28.3%	28.9%	29.8%	29.8%	30.2%	31.0%	-1.5%	-1.4%	-1.1%
GPM chg (bps)	275	92	134	139	(138)	64	93	12	49	72			
EBIT	406	421	1,131	1,876	2,158	2,836	3,647	2,229	2,895	3,697	-3.2%	-2.1%	-1.4%
Growth, yoy %	-14.3%	3.8%	168.5%	65.8%	15.0%	31.4%	28.6%	18.8%	29.9%	27.7%	-3.7%	1.5%	0.9%
OPM	4.0%	4.1%	8.0%	8.8%	8.3%	8.7%	9.6%	8.9%	9.3%	10.0%	-0.6%	-0.6%	-0.4%
OPM chg (bps)	(117)	11	385	85	(54)	44	84	11	36	72			
Net income	451	598	1,084	1,758	1,787	2,568	3,253	2,054	2,616	3,292	-13.0%	-1.8%	-1.2%
Growth, yoy %	9.7%	32.7%	81.3%	62.2%	1.7%	43.7%	26.7%	16.8%	27.3%	25.8%	-15.2%	16.4%	0.8%
NPM	4.5%	5.9%	7.6%	8.3%	6.9%	7.9%	8.5%	8.2%	8.4%	8.9%	-1.4%	-0.5%	-0.4%
EPS (CDR share)	0.63	0.84	1.53	2.47	2.48	3.56	4.52	2.85	3.63	4.57	-13.0%	-1.8%	-1.2%

资料来源：公司数据，高盛全球投资研究部

图表 2: 我们更新了情景假设分析，结果仍表明在当前估值水平下，调整预测后的风险回报状况依然有利

	Base				Bear		Bull	
	2023	2024	2025	2026E	2025	2026E	2025	2026E
Total revenue (Rmb mn)	10,222	14,196	21,278	26,072	21,278	24,230	21,278	27,592
Growth, yoy %	1%	39%	50%	23%	50%	14%	50%	30%
EBIT	598	1,084	1,758	1,787	1,758	1,403	1,758	2,049
Growth, yoy %	33%	81%	62%	2%	62%	-20%	62%	17%
EBIT margin	5.9%	7.6%	8.3%	6.9%	8.3%	5.8%	8.3%	7.4%
Net profits	598	1,084	1,758	1,787	1,758	1,466	1,758	2,006
Growth, yoy %	33%	81%	62%	2%	62%	-17%	62%	14%
NPM	5.9%	7.6%	8.3%	6.9%	8.3%	6.1%	8.3%	7.3%
Current price implied multiple (26E)				17.6				
Implied P/E multiple (26E)				25.0		16.0		25.0
Implied per-share valuation (Rmb)				62		33		70
Upside/Downside				42%		-25%		60%
Sales								
Electric two wheeled vehicle	4,232	7,211	11,859	14,413	11,859	13,045	11,859	15,417
Electric self-balancing & kick-scooter	3,488	3,381	4,329	4,935	4,329	4,762	4,329	5,151
Robot	252	895	2,002	3,203	2,002	2,903	2,002	3,503
Others	2,250	2,709	3,088	3,521	3,088	3,521	3,088	3,521
Sales growth								
Electric two wheeled vehicle	59%	70%	64%	22%	64%	10%	64%	30%
Electric self-balancing & kick-scooter	-37%	-3%	28%	14%	28%	10%	28%	19%
Robot	109%	255%	124%	60%	124%	45%	124%	75%
Others	25%	20%	14%	14%	14%	14%	14%	14%
NPM								
Electric two wheeled vehicle	4.9%	7.9%	8.5%	7.5%	8.5%	6.5%	8.5%	8.0%
Electric self-balancing & kick-scooter	4.4%	7.4%	9.0%	9.0%	9.0%	9.0%	9.0%	9.0%
Robot	17.0%	17.3%	14.5%	4.5%	14.5%	0.3%	14.5%	6.7%
Others	8.7%	4.0%	2.3%	3.3%	2.3%	3.3%	2.3%	3.3%

资料来源：公司数据，高盛全球投资研究部

图表 3: 九号公司主要财务数据 (人民币百万元)

Major P&L items	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026E	2027E	2028E
Total sales/revenues	4,586	6,003	9,146	10,124	10,222	14,196	21,278	26,072	32,521	38,143
yoy %	8.0%	30.9%	52.4%	10.7%	1.0%	38.9%	49.9%	22.5%	24.7%	17.3%
Gross profit	1,257	1,662	2,124	2,630	2,750	4,008	6,305	7,366	9,395	11,375
Gross margin	27.4%	27.7%	23.2%	26.0%	26.9%	28.2%	29.6%	28.3%	28.8%	29.8%
change (bps)	(144)	27	(446)	275	92	134	139	(138)	64	93
SG&A	(1,050)	(1,423)	(1,652)	(2,151)	(2,372)	(2,835)	(4,451)	(5,231)	(6,583)	(7,752)
As % of sales	22.9%	23.7%	18.1%	21.2%	23.2%	20.0%	20.9%	20.1%	20.2%	20.3%
EBITDA	(405)	297	595	566	619	1,339	2,084	2,451	3,172	4,058
EBIT (operating profit)	(468)	212	474	406	421	1,131	1,876	2,158	2,836	3,647
yoy %	-73.0%	-145.3%	123.2%	-14.3%	3.8%	168.5%	65.8%	15.0%	31.4%	28.6%
EBIT margin	-10.2%	3.5%	5.2%	4.0%	4.1%	8.0%	8.8%	8.3%	8.7%	9.6%
Net income to shareholders	(455)	73	411	451	598	1,084	1,758	1,787	2,568	3,253
yoy %	-74.8%	-116.2%	458.8%	9.7%	32.7%	81.3%	62.2%	1.7%	43.7%	26.7%
EPS - basic	-10.35	1.17	5.83	6.34	8.37	15.32	24.72	24.81	35.65	45.16
EPS - fully diluted (analyst)	-10.35	1.10	5.36	5.72	7.54	13.66	23.18	24.81	35.65	45.16
Dividend payout ratio	0%	0%	0%	0%	34%	75%	68%	68%	68%	68%
<b>Segmental information</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026E</b>	<b>2027E</b>	<b>2028E</b>
Electric two wheeled vehicle	-	432	1,334	2,663	4,232	7,211	11,859	14,413	18,550	21,303
Electric self-balancing & kick-scooter	4,227	5,262	6,405	5,537	3,488	3,381	4,329	4,935	5,429	5,971
Robot	4	8	21	121	252	895	2,002	3,203	4,260	5,538
Off-road vehicle	-	-	560	587	698	976	1,138	1,309	1,440	1,584
Others	355	301	825	1,217	1,552	1,733	1,950	2,212	2,843	3,747
<b>Group revenue</b>	<b>4,586</b>	<b>6,003</b>	<b>9,146</b>	<b>10,124</b>	<b>10,222</b>	<b>14,196</b>	<b>21,278</b>	<b>26,072</b>	<b>32,521</b>	<b>38,143</b>
<b>% yoy</b>										
Electric two wheeled vehicle	-		208.8%	99.6%	58.9%	70.4%	64.5%	21.5%	28.7%	14.8%
Electric self-balancing & kick-scooter	4.1%	24.5%	21.7%	-13.6%	-37.0%	-3.1%	28.1%	14.0%	10.0%	10.0%
Robot	-68.2%	88.0%	174.7%	466.7%	109.1%	254.8%	123.6%	60.0%	33.0%	30.0%
Off-road vehicle	-	-	6.1%	4.8%	19.0%	39.8%	16.6%	15.0%	10.0%	10.0%
Others	104.2%	-15.3%	174.5%	47.5%	27.5%	11.7%	12.5%	13.4%	28.6%	31.8%
<b>Group revenue</b>	<b>8.0%</b>	<b>30.9%</b>	<b>52.4%</b>	<b>10.7%</b>	<b>1.0%</b>	<b>38.9%</b>	<b>49.9%</b>	<b>22.5%</b>	<b>24.7%</b>	<b>17.3%</b>
<b>Revenue mix</b>										
Electric two wheeled vehicle	-	7.2%	14.6%	26.3%	41.4%	50.8%	55.7%	55.3%	57.0%	55.9%
Electric self-balancing & kick-scooter	92.2%	87.7%	70.0%	54.7%	34.1%	23.8%	20.3%	18.9%	16.7%	15.7%
Robot	0.1%	0.1%	0.2%	1.2%	2.5%	6.3%	9.4%	12.3%	13.1%	14.5%
Off-road vehicle	-	-	6.1%	5.8%	6.8%	6.9%	5.3%	5.0%	4.4%	4.2%
Others	7.7%	5.0%	9.0%	12.0%	15.2%	12.2%	9.2%	8.5%	8.7%	9.8%
<b>Group revenue</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>
<b>GPM</b>										
Electric two wheeled vehicle	-	18.3%	11.2%	16.2%	19.3%	21.1%	23.8%	21.4%	22.4%	22.7%
Electric self-balancing & kick-scooter	24.2%	27.1%	25.1%	29.4%	29.4%	33.3%	27.7%	26.7%	26.7%	26.7%
Robot	41.0%	38.4%	36.2%	49.1%	53.1%	51.1%	52.3%	48.3%	47.3%	48.1%
Off-road vehicle	-	-	-	-	24.6%	22.1%	21.2%	21.2%	21.2%	21.2%
Others	66.0%	50.9%	-24.2%	-6.3%	38.7%	39.6%	51.2%	51.7%	51.9%	52.1%
<b>Group gross margin</b>	<b>27.4%</b>	<b>27.7%</b>	<b>23.2%</b>	<b>26.0%</b>	<b>26.9%</b>	<b>28.2%</b>	<b>29.6%</b>	<b>28.3%</b>	<b>28.9%</b>	<b>29.8%</b>
<b>By geography</b>										
Domestic	2,777	3,476	4,700	4,385	5,413	8,423	13,350	15,904	20,041	22,793
Overseas	1,809	2,526	4,446	5,739	4,809	5,772	7,928	10,168	12,481	15,349
<b>Group revenue</b>	<b>4,586</b>	<b>6,003</b>	<b>9,146</b>	<b>10,124</b>	<b>10,222</b>	<b>14,196</b>	<b>21,278</b>	<b>26,072</b>	<b>32,521</b>	<b>38,143</b>
<b>Geographic growth</b>										
Domestic	3.9%	25.2%	35.2%	-6.7%	23.4%	55.6%	58.5%	19.1%	26.0%	13.7%
Overseas	14.9%	39.7%	76.0%	29.1%	-16.2%	20.0%	37.3%	28.2%	22.8%	23.0%
<b>Group revenue</b>	<b>8.0%</b>	<b>30.9%</b>	<b>52.4%</b>	<b>10.7%</b>	<b>1.0%</b>	<b>38.9%</b>	<b>49.9%</b>	<b>22.5%</b>	<b>24.7%</b>	<b>17.3%</b>
<b>GPM</b>										
Domestic	-	20.5%	18.8%	19.5%	21.8%	23.1%	25.8%	23.4%	24.4%	24.7%
Overseas	-	37.6%	27.9%	30.9%	32.7%	35.8%	36.0%	35.8%	36.0%	37.4%
<b>Group gross margin</b>	<b>27.4%</b>	<b>27.7%</b>	<b>23.2%</b>	<b>26.0%</b>	<b>26.9%</b>	<b>28.2%</b>	<b>29.6%</b>	<b>28.3%</b>	<b>28.9%</b>	<b>29.8%</b>
<b>% of sales</b>										
SG&A	22.9%	23.7%	18.1%	21.2%	23.2%	20.0%	20.9%	20.1%	20.2%	20.3%
Sales expense	6.4%	7.5%	6.5%	9.1%	10.0%	7.8%	8.8%	8.3%	8.5%	8.6%
.. A&P	1.5%	1.5%	1.3%	3.2%	3.0%	2.9%	3.2%	3.0%	3.1%	3.3%
.. Payroll	1.6%	1.8%	1.9%	1.8%	2.6%	2.3%	3.0%	2.8%	2.8%	2.8%
.. Other sales expense	3.2%	4.2%	3.3%	4.1%	4.5%	2.5%	2.6%	2.4%	2.5%	2.5%
Admin. expense	16.2%	15.7%	11.2%	11.7%	12.6%	11.7%	11.5%	11.2%	11.2%	11.1%
.. R&D expense	6.9%	7.7%	5.5%	5.8%	6.0%	5.8%	5.9%	5.9%	5.9%	5.9%
.. Other admin. expense	9.3%	8.0%	5.7%	5.9%	6.6%	5.9%	5.6%	5.3%	5.3%	5.2%

资料来源: 公司数据, 高盛全球投资研究部

## 投资观点、估值和风险

**投资观点：**我们预计九号公司将成长为新兴的微出行和割草机器人全球领先企业，推动因素包括：1) 核心国内电动两轮车业务市场份额进一步提升，会员费贡献上升，得益于产品研发实力（智能化功能对产品的重要性上升）、渠道扩张以及双品牌下更丰富的产品线；2) 割草机器人业务快速增长，得益于机器人替代传统产品带来的结构性增长。我们认为，凭借全面的产品矩阵、成熟的品牌以及在线下渠道更强大的布局，九号公司处于扩大市场份额的更有利地位；3) 海外扩张潜力：我们预计发达市场的E-Bike（电动助力自行车）将带来短期收入和获利机会，这得益于政策支持下电动化率上升以及消费者更加青睐环保出行产品。分散的市场格局也为九号公司等中国企业借助技术积累和具竞争力的产品扩大市场份额预留了空间。中长期来看，我们认为东盟国家等新兴市场蕴含巨大的收入潜力，东盟国家燃油两轮车保有量庞大，目前电动两轮车的渗透率较低，而且政策支持下的电动化转型正在不断推进。

**估值：**我们的12个月目标价为人民币62元，基于16倍的退出市盈率乘以2028年预期每股盈利，并以9.5%的股权成本贴现回2027年。

**主要风险：**1) 宏观环境走弱导致可支配收入和消费者信心下降；2) 产品发布或新品类扩张慢于预期；3) 国内/海外市场竞争加剧；4) 潜在关税/反倾销税可能削弱盈利能力；5) 原材料成本高于预期。

689009.SS	12m Price Target: Rmb62	Price: Rmb43.74	Upside: 41.7%		
<b>Buy</b>	<b>GS Forecast</b>				
		<b>12/25</b>	<b>12/26E</b>	<b>12/27E</b>	<b>12/28E</b>
Market cap: Rmb31.5bn / \$4.6bn	<b>Revenue (Rmb mn) New</b>	<b>21,277.9</b>	<b>26,071.6</b>	<b>32,521.4</b>	<b>38,142.5</b>
Enterprise value: Rmb23.4bn / \$3.4bn	Revenue (Rmb mn) Old	21,277.9	24,963.4	31,181.2	36,959.5
3m ADTV: Rmb487.5mn / \$70.9mn	EBITDA (Rmb mn)	2,084.0	2,451.1	3,171.8	4,057.8
China	<b>EPS (Rmb) New</b>	<b>2.47</b>	<b>2.48</b>	<b>3.56</b>	<b>4.52</b>
China Consumer Durables	EPS (Rmb) Old	2.47	2.85	3.63	4.57
	P/E (X)	24.3	17.6	12.3	9.7
M&A Rank: 3	P/B (X)	6.0	4.0	3.6	3.3
Leases incl. in net debt & EV?: Yes	Dividend yield (%)	2.8	3.9	5.6	7.0
	CROCI (%)	31.5	25.0	31.5	34.9
		<b>12/25</b>	<b>3/26E</b>	<b>6/26E</b>	<b>9/26E</b>
	EPS (Rmb)	(0.03)	0.71	1.13	0.83

Source: Company data, Goldman Sachs Research estimates, FactSet. Price as of 30 Apr 2026 close.



## 信息披露附录

### 申明

我们，伊健、唐欢，在此申明，本报告所表述的所有观点准确反映了我们对上述公司或其证券的个人看法。此外，我们的薪金的任何部分不曾与，不与，也将不会与本报告中的具体推荐意见或观点直接或间接相关。

贡献作者: 伊健 Goldman Sachs (China) Securities Company Limited、唐欢 Goldman Sachs (China) Securities Company Limited。

本报告披露的“贡献作者”为高盛全球投资研究部分分析师，除非另有说明。

### 高盛要素概要

高盛要素概要部分通过将一只股票的主要指标与市场（即我们给予评级的股票范围）和可比同业相比较来评价该股的投资背景。四个主要指标是增长、财务回报、估值倍数（估值）和综合状况（增长、财务回报、估值倍数的综合情况）。增长、财务回报和估值倍数是运用每只股票具体指标的正常化排名计算。随后取这些指标正常化排名的均值并转化为相关指标的百分位。每项指标的具体计算方式可能随着财务年度、行业和所属地区的不同而有所变化，但标准方法如下：

增长指标是基于一只股票的预期销售增速、EBITDA增速和每股盈利增速（金融股仅采用每股盈利和销售增速），较高的百分位表示公司增长较快。财务回报是基于一只股票的预期净资产回报率、ROCE和CROCI（金融股仅采用净资产回报率），较高的百分位表示公司的财务回报较高。估值倍数基于一只股票的预期市盈率、市净率、股价/股息、EV/EBITDA、EV/FCF、EV/DACF（EV/经债务调整的现金流）（金融股仅采用市盈率、市净率和股价/股息），较高的百分位表示公司的估值倍数较高。综合状况百分位为增长百分位、财务回报百分位和（100% - 估值倍数百分位）的平均值。

财务回报和估值倍数使用高盛分析师在财政年度末对未来至少3个季度的预测。增长使用未来至少7个季度的财政年度预测与未来至少3个季度的财政年度预测的比较（所有指标均使用每股数据）。

如需了解高盛要素概要更具体的计算，请联络您的高盛代表。

### 并购评分

在我们的全球覆盖范围内，我们使用并购框架来分析股票，综合考虑定性和定量因素（各行业和地区可能会有所不同）以计入某些公司被收购的可能性。然后我们按照从1到3对公司进行并购评分，其中1分代表公司成为并购标的的概率较高(30%-50%)，2分代表概率为中等(15%-30%)，3分代表概率较低(0%-15%)。对于评分为1或2的公司，我们按照研究部统一标准将并购因素体现在我们的目标价格当中。并购评分为3被认为意义不大，因此不予体现在我们的目标价格当中，分析师在研究报告中可以予以讨论或不予讨论。

### Quantum

Quantum是提供具体财务报表数据历史、预测和比率的高盛专有数据库，它可以用于对单一公司的深入分析，或在不同行业和市场的公司之间进行比较。

### 信息披露

Ninebot Ltd 的股票评级是相对于其所属研究范围内的其他公司的相对评级：Anker Innovations Technology, Apptronics Corporation Ltd., Bear Electric Appliance Co., Beijing Roborock Technology, Chengdu XGimi Technology Co., Ecovacs Robotics Co., Gongniu Group, Gree Electric Appliances Inc., Guangdong Xinbao Electrical, Haier Smart Home Co. (A), Haier Smart Home Co. (H), Hangzhou Robam Appliances, Hisense Home Appliances Group (A), Hisense Home Appliances Group (H), Jason Furniture Hangzhou Co., Joyoung Co., Man Wah Holdings, Midea Group (A), Midea Group (H), Ninebot Ltd, Oppein Home Group, Suofeiya Home Collection Co., Zhejiang Supor Co.

### 与公司有关的法定披露

以下信息披露了高盛集团(及其关联公司，并称为“高盛”)与高盛全球投资研究部所研究的并在本研究报告中提及的公司之间的关系。

截至第二最近月份的月末，高盛实益拥有1%或更多普通股（未计入美国证券法不要求加总的关联公司和业务部门所管理的股份）：Ninebot Ltd (Rmb42.77)

高盛在今后3个月中预计将从下述公司获得或寻求获得投资银行服务报酬：Ninebot Ltd (Rmb42.77)

高盛在过去12个月中与下述公司存在投资银行客户关系：Ninebot Ltd (Rmb42.77)

### 评级分布/投资银行关系

高盛投资研究部的全球研究覆盖范围

	评级分布			投资银行关系		
	买入	持有	卖出	买入	持有	卖出
全球	50%	34%	16%	65%	60%	45%

截至2026年4月1日，高盛全球投资研究部对3,074种股票评定了投资评级。高盛给予股票在各种地区投资名单中的买入和卖出评级；未给予这些评级的股票被视为中性评级，根据FINRA的披露要求，这些评级分别对应买入，持有及卖出。详情见以下“公司评级，研究范围和相关定义”部分。投资银行关系表反映了高盛在过去12个月已提供投资银行服务的公司在各评级类别中所占的比例。

### 目标价格历史列表

Ninebot Ltd (689009.SS)

Date of report	Target price (Rmb)	Closing price (Rmb)
02-Apr-26	62.00	43.48

### 法定披露

#### 美国法定披露

任何本报告中研究企业所需的特定公司法定披露见上文：包括即将进行交易的承销商或副承销商，1%或其他股权，特定服务的补偿，客户关系种类，之前担任承销商或副承销商的公开发行人，担任董事，担任股票做市及/或专家的角色。高盛担任或可能担任本报告中所涉及发行方的债券（或相关衍生品）

的交易对手。

以下为额外要求的披露：股权及重大利益冲突：高盛的政策为禁止其分析师、分析师属下专业人员及其家庭成员持有分析师负责研究的任何公司的证券。分析师薪酬：分析师薪酬部分取决于高盛的盈利，其中包括投资银行的收入。分析师担任高级职员或董事：高盛的政策通常禁止其分析师、分析师属下人员及其家庭成员担任分析师负责研究的任何公司的高级职员、董事或顾问。非美国分析师：非美国分析师可能与高盛无关联，因此可以不受FINRA 2241条FINRA 2242条对于与所研究公司的交流、公开露面及交易分析师所研究证券的限制。

评级分布：见上文评级分布披露。价格表：见上文价格表，其中包括之前的评级变化和价格目标的变化，若为电子报告，或本报告分析对象包含多家公司，请参阅高盛网站：<https://www.gs.com/research/hedge.html>。

## 美国以外司法管辖区规定的额外披露

以下除了根据美国法律法规规定作出的上述信息披露之外其他司法管辖区法律所要求的披露。澳大利亚：Goldman Sachs Australia Pty Ltd及其相关机构不是澳大利亚经授权的存款机构（1959年《银行法》所定义），因此不在澳大利亚境内提供银行服务，也不经营银行业务。本研究报告或本报告的其他形式内容只可分发给根据澳大利亚公司法定义的“批发客户”，在事先获得高盛许可的情况下可以有例外。在撰写研究报告期间，Goldman Sachs Australia全球投资研究部的职员可能参与本研究报告中所讨论证券的发行公司或其他实体组织的现场调研或会议。在某些情况下，如果视具体情形Goldman Sachs Australia认为恰当或合理，此类调研或会议的成本可能部分或全部由该证券发行人承担。如本报告内容包含任何金融产品建议，则该建议仅为一般建议，且高盛提出该建议时并未考虑客户的目标、财务状况或需求。客户在就此类建议采取行动之前，应结合其自身目标、财务状况和需求来考虑该建议的适当性。高盛澳大利亚和新西兰的利益披露，以及高盛澳大利亚卖方研究独立性制度声明请参见<https://www.goldmansachs.com/disclosures/australia-new-zealand/index.html>。巴西：与CVM Resolution n. 20相关的信息披露请参见<https://www.gs.com/worldwide/brazil/area/gir/index.html>。根据CVM Resolution n. 20第20条，在适用的情况下，对本研究报告内容负主要责任的巴西注册分析师为本报告开头部分标明的第一作者，除非报告未另有说明。加拿大：这些信息仅供您参考，在任何情况下都不应被理解为Goldman Sachs & Co. LLC对加拿大证券购买者进行有关任何加拿大证券交易的广告、要约或征求行为。Goldman Sachs & Co. LLC未在适用的加拿大证券法规下注册为任何加拿大司法管辖区内的交易商，通常不被允许交易加拿大证券，并且可能被禁止在加拿大某些司法管辖区内销售某些证券和产品。若您想在加拿大交易任何加拿大证券或其他产品，请联系Goldman Sachs Canada Inc. (高盛集团的关联机构)或其他已注册的加拿大交易商。香港：可从高盛（亚洲）有限责任公司获取有关本报告中研究公司的证券的额外资料。印度：可从高盛（印度）证券私人有限公司（分析师 - 印度证券交易委员会(SEBI)编号INH00001493，地址10th Floor, Ascent-Worli, Sudam Kalu Ahire Marg, Worli, Mumbai-400 025, India, 公司编号 U74140MH2006FTTC160634, 电话+91 22 6616 9000, 传真+91 22 6616 9001) 获取有关本报告中研究对象或所提及公司的额外资料。高盛可能持有本报告中研究对象或所提及公司的证券（1956年印度《证券合同（管理）法》条款2(h)之定义）的1%或更高比例。证券市场投资会受到市场风险的影响。请在投资之前仔细阅读所有相关文件。在SEBI注册并获得NISM认证并非对该中间机构表现的担保，亦不能对投资者回报做出保障。高盛（印度）证券私人有限公司投资者支持部门联系方式请参见<https://www.goldmansachs.com/worldwide/india/documents/Grievance-Redressal-and-Escalation-Matrix.pdf>，点击此链接<https://publishing.gs.com/content/site/india-annual-compliance-report.html>可获得年度审计报告副本。日本：见下文。韩国：除非高盛另行同意，本报告无论以何种方式取得，仅供《金融服务与资本市场法》定义的“专业投资者”使用。可从高盛（亚洲）有限责任公司首尔分公司获取有关本研究所研究公司的额外资料。新西兰：Goldman Sachs New Zealand Limited及其关联机构并非1989年新西兰储备银行法定义的“注册银行”或“存款机构”。本研究报告以及本报告的其他形式内容只可分发给2008年财务顾问法案定义的“批发客户”，在事先获得高盛许可的情况下可以有例外。高盛澳大利亚和新西兰的利益披露请参见<https://www.goldmansachs.com/disclosures/australia-new-zealand/index.html>。俄罗斯：在俄罗斯联邦分发的研究报告并非俄罗斯法律所定义的广告，而是以产品推广为主要目的的信息和分析，也不属于俄罗斯法律所界定的评估行为。研究报告不构成俄罗斯法律规定的个性化投资建议，并非针对某个具体客户，在报告准备阶段也未分析客户的财务状况、投资特征或风险特征。高盛不对某个客户或任何其他人士基于本报告可能做出的任何投资决策承担责任。新加坡：高盛（新加坡）私人公司（公司编号：198602165W）（受新加坡金融管理局监管）为本研究报告承担法律责任，若有由本研究报告所引发或与本研究报告相关的事宜，请联系高盛（新加坡）私人公司。台湾：本信息仅供参考，未经许可不得翻印。投资者应当谨慎考虑他们自身的投资风险，投资结果由投资者自行负责。英国：在英国根据金融市场行为监管局的定义可被分类为私人客户的人士参阅本报告的同时应当参阅高盛以往对本报告研究企业的研究报告，并应当参考高盛国际已经发给这些客户的风险警告资料。该风险警告资料副本，以及本报告中采用部分金融辞汇的解释可向高盛国际索取。

欧盟和英国：与欧盟委员会实施条例(EU) (2016/958)（欧盟议会和欧盟理事会条例(EU) No 596/2014的补充条款,规定了有关投资建议或其他投资策略的推荐或建议之信息的客观陈述,以及对特定利益或利益冲突进行披露的技术安排应达到的监管技术标准；英国脱离欧盟和欧洲经济区之后该实施条例被纳入英国国内法律法规）第6(2)条相关的披露信息可在<https://www.gs.com/disclosures/europeanpolicy.html>上获取，该网址介绍在处理和投资研究有关的利益冲突时应参照的欧洲政策。

日本：高盛证券株式会社是在关东财务局注册（注册号：No. 69）的金融工具交易商，同时也是日本证券业协会日本金融期货业协会、第二类金融工具公司协会、日本投资信托协会以及日本投资顾问协会的成员。股票买卖需要缴纳与客户事先约定的佣金及消费税。关于日本证券交易所、日本证券交易商协会或日本证券金融公司所要求的适用的信息披露，请参见与公司有关的法定披露部分。

## 公司评级、研究范围和相关定义

买入、中性、卖出：分析师建议将评为买入或卖出的股票纳入地区投资名单。一只股票在投资名单中评为买入或卖出由其相对于所属研究范围的总体潜在回报决定。任何未获得买入或卖出评级且拥有活跃评级（即不属于暂停评级、暂无评级、处于初期阶段的生物科技股）、暂停研究或没有研究的股票均被视为中性评级。每个地区管理着地区强力买入名单，该名单选自各地区投资名单上升级为买入的股票，以总体潜在回报规模和/或实现回报的可能性为主要依据确立各自研究范围内的投资建议。将股票加入或移出此类强力买入名单，由各地区的投资评估委员会或其他指定委员会进行管理，并不意味着分析师对这些股票的投资评级发生了改变。

总体潜在回报：代表当前股价低于或高于一定时间范围内预测目标价格的幅度，包括所有已付或预期股息。分析师被要求对研究范围内的所有股票给出目标价格。总体潜在回报、目标价格及相关时间范围在每份加入投资名单或重申维持在投资名单的研究报告中都有注明。

研究范围：每个研究范围的所有股票名单可登陆<https://www.gs.com/research/hedge.html>通过主要分析师、股票和研究范围进行查询。

暂无评级(NR)：在高盛于涉及该公司的一项合并交易或战略性交易中担任咨询顾问时，或由于高盛参加一项交易而存在法律、监管或政策的限制时，并在某些其他情况下，投资评级、目标价格和盈利预测（如相关）根据高盛的政策被移除。处于初期阶段的生物科技股：在该公司尚未拥有已通过II期临床试验的药品、治疗方案或医疗设备，或者尚未获得经销II期临床试验完成后药品、治疗方案或医疗设备的执照的情况下，根据高盛政策，不给予投资评级和目标价格。暂停评级(RS)：由于缺乏足够的基础去确定投资评级或价格目标，我们已经暂停对这种股票给予投资评级和目标价格。此前对这种股票作出的投资评级和目标价格(如有的话)将不再有效，因此投资者不应依赖该等资料。暂停研究(CS)：我们已经暂停对该公司的研究。没有研究(NC)：我们没有对该公司进行研究。

## 全球产品；分发机构

高盛全球投资研究部在全球范围内为高盛的客户提供并分发研究产品。高盛分布在其全球各办事处的分析师提供行业和研究，以及宏观经济、货币、商品及投资组合策略的研究。本研究报告在澳大利亚由Goldman Sachs Australia Pty Ltd (ABN 21 006 797 897) 分发；在巴西由Goldman Sachs do Brasil Corretora de Títulos e Valores Mobiliários S.A.分发；Public Communication Channel Goldman Sachs Brazil: 0800 727 5764和/或contatogoldmanbrasil@gs.com。工作日（假期除外）上午9点至下午6点。Canal de Comunicação com o Público Goldman Sachs Brasil: 0800 727 5764 e/ou contatogoldmanbrasil@gs.com。Horário de funcionamento: segunda-feira à sexta-feira (exceto feriados), das 9h às 18h；在加拿大由Goldman Sachs & Co. LLC 分发；在香港由高盛（亚洲）有限责任公司分发；在印度由高盛（印度）证券私人有限公司分发；在日本由高盛证券株式会社分发；在韩国由高盛（亚洲）有限责任公司首尔分公司分发；在新西兰由Goldman Sachs New Zealand Limited 分发；在俄罗斯由高盛000 000 000 分发；在新加坡由高盛（新加坡）私人公司（公司号：198602165W）分发；在美国由高盛集团分发。高盛国际已批准本研究报告在英国分发。

高盛国际（由审慎监管局授权并接受金融市场行为监管局和审慎监管局的监管）已批准本研究报告在英国分发。

欧洲经济区: Goldman Sachs Bank Europe SE是一家在德国注册成立的信贷机构，在单一监管机制下接受欧洲央行的直接审慎监督，在其他方面接受德国联邦金融监管局(Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht, BaFin)和德国联邦银行的监督，由该机构向欧洲经济区内分发研究报告。

## 一般性披露

本研究报告仅供我们的客户使用。除了与高盛相关的披露，本研究报告是基于我们认为可靠的目前已公开的信息，但我们不保证该信息的准确性和完整性，客户也不应该依赖该信息是准确和完整的。报告中的信息、观点、估算和预测均截至报告的发表日，且可能在不事先通知的情况下进行调整。我们会适时地更新我们的研究，但各种规定可能会阻止我们这样做。除了一些定期出版的行业报告之外，绝大多数报告是在分析师认为适当的时候不定期地出版。

高盛是一家集投资银行、投资管理和证券经纪业务于一身的全球性综合服务公司。全球投资研究部所研究的大部分公司与我们保持着投资银行业务和其它业务关系。美国证券经纪交易商高盛是SIPC(<https://www.sipc.org>)的成员。

我们的销售人员、交易员和其它专业人员可能会向我们的客户及自营交易部提供与本研究报告中的观点截然相反的口头或书面市场评论或交易策略。我们的资产管理部、自营交易部和投资业务部可能会做出与本报告的提议或表达的意见不一致的投资决策。

本报告中署名的分析师可能已经与包括高盛销售人员和交易员在内的我们的客户讨论，或在本报告中讨论交易策略，其中提及可能会对本报告讨论的证券市场价格产生短期影响的推动因素或事件，该影响在方向上可能与分析师发布的股票目标价格相反。任何此类交易策略都区别于且不影响分析师对于该股的基本评级，此类评级反映了某只股票相对于报告中描述的研究范围内股票的回报潜力。

我公司及其关联机构、高级职员、董事和雇员，除法规及高盛的制度所禁止的情况外，将不时地对本研究报告所涉及的证券或衍生工具持有多头或空头头寸，担任上述证券或衍生工具的交易对手，或买卖上述证券或衍生工具。

在高盛组织的会议上的第三方演讲嘉宾（包括高盛其它部门人员）的观点不一定反映全球投资研究部的观点，也并非高盛的正式观点。

在此提到的任何第三方，包括销售人员、交易员和其它专业人士或其家庭成员，可能持有本报告提及的且与本报告分析师所表达的观点不一致的产品头寸。

在任何要约出售股票或征求购买股票要约的行为为非法的司法管辖区内，本报告不构成该等出售要约或征求购买要约。本报告不构成个人投资建议，也没有考虑到个别客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，以及(若有必要)寻求专家的意见，包括税务意见。本报告中提及的投资价格和价值以及这些投资带来的收入可能会波动。过去的表现并不代表未来的表现，未来的回报也无法保证，投资者可能会损失本金。外汇汇率波动有可能对某些投资的价值或价格或来自这一投资的收入产生不良影响。

某些交易，包括牵涉期货、期权和其它衍生工具的交易，有很大的风险，因此并不适合所有投资者。投资者可以向高盛销售代表取得或通过<https://www.theocc.com/about/publications/character-risks.jsp>和[https://www.goldmansachs.com/disclosures/cftc\\_fcm\\_disclosures](https://www.goldmansachs.com/disclosures/cftc_fcm_disclosures)取得当前期权和期货的披露文件。对于包含多重期权买卖的期权策略结构产品，例如，期权差价结构产品，其交易成本可能较高。与交易相关的文件将根据要求提供。

全球投资研究部提供的不同服务层级：根据您对接收沟通信息的频率和方式的个人偏好、您的风险承受能力、投资重心和视角（例如整体市场、具体行业、长线、短线）、您与高盛的整体客户关系的规模和范围、以及法律法规限制等各种因素，高盛全球投资研究部向您提供的服务层级和类型可能与高盛提供给内部和其他外部客户的服务层级和类型有所不同。例如，某些客户可能要求在关于某个证券的研究报告发表之时收到通知，某些客户可能要求我们将内部客户网上提供的分析师基本面分析背后的某些具体数据通过数据流或其它途径以电子方式发送给他们。分析师基本面研究观点（如股票评级、目标价格或盈利预测大幅调整）的改变，在被纳入研究报告、并通过电子形式发表在内部客户网上或通过其它必要方式向有权接收此类研究报告的所有客户大范围发布之前，不得向任何客户透露。

所有研究报告均以电子出版物的形式刊登在我们的内部客户网上并向所有客户同步提供。并非所有研究内容都转发给我们的客户或者向第三方整合者提供，高盛也并不对第三方整合者转发的我们研究报告承担任何责任。如需了解可向您提供的有关一个或多个证券、市场或资产类别的研究报告、模型或其它数据（包括相关服务），请联络您的高盛销售代表或登陆<https://research.gs.com>。

披露信息可以查阅<https://www.gs.com/research/hedge.html>或向研究合规部索取，地址是200 West Street, New York, NY 10282。

高盛版权所有 © 2026年

对于通过这些服务获取的信息，您仅可出于自行使用的目的进行保存、展示、分析、修改、重新排版和打印。未经高盛明确书面同意，您不得将这些信息转售或进行逆向处理从而用于计算或开发任何用于披露和/或营销的指数、或生成任何其他衍生产品或商业产品、数据或其他产品或服务。未经高盛明确书面同意，您不得以任何形式将这些信息的整体或部分向任何第三方发布、传输或复制。上述限制性要求的适用范围包括但不限于：使用、提取、下载或获取这些信息的整体或部分从而用于对机器学习或人工智能系统的训练或微调、或将这些信息的整体或部分提供或复制给任何此类系统作为提示词或输入信息。