

埃斯顿

盈利有望复苏，但估值合理；上调评级至中性

利好和利空因素或均已获反映，上调评级至中性

我们将埃斯顿2026年EPS预测上调39%，2027-28年EPS预测上调6-10%，以反映净利率改善。我们将其评级从卖出上调至中性，我们的新目标价为22.40元。过去，埃斯顿收入和盈利端的分化——收入增长但盈利承压——导致股价自2021年以来跑输行业。不过，我们预计2026年盈利迎来复苏，得益于毛利率扩张、费用节省和非经常性公允价值变动收益，股价或能因此避免进一步下行。与此同时，该股目前股价对应71x NTM PE，比历史均值低约1个标准差。我们认为该估值合理，且上行空间有限，因为1) 2026年后盈利增长的可见度较低，2) 净利率低于同业（埃斯顿为5%左右，对比自动化同业均值15%）。上行/下行风险：利润率提升/走弱。

需求复苏、市占率提升和出口有望推动公司收入增长

我们预计2026年中国工业机器人需求增长10%，延续自2025年以来的温和复苏。驱动力包括工业企业基本面改善和新能源下游触底回升。我们预计2026年埃斯顿工业机器人收入增长21%，原因包括：1) 进口替代趋势下，进一步扩大国内市占率；2) 工业机器人出口（不含Cloos）带来的贡献，2026年出口或达2000台。我们也预计行业竞争会边际缓解，而埃斯顿的产品涨价就是一个信号。我们2026年的总收入增速预测为15%，反映系统集成和零部件业务的拖累。

2026年净利润或创历史新高，但长期不确定性仍存

我们认为有三大因素支撑公司盈利或从2026年开始复苏，包括：1) 核心业务发展和毛利率扩张，2) 费用控制，尤其是利息费用，3) 2026年潜在公允价值变动收益（根据[公司公告](#)）。因此，我们将2026年EPS预测上调39%，2027-28年EPS预测上调6-10%，以反映净利率扩张，充分抵消收入预测下调（因2025年收入不及预期）、以及公司港股上市后EPS稀释的影响。我们预测公司2026年总净利润达到2.8亿元，创下历史新高。剔除公允价值变动收益，净利润也有望从2025年的3100万元大幅反弹至2026年的1.9亿元。不过，我们认为2027年净利润可见度较低，净利润表现与公司运营效率密切相关。

目标价自10.30元上调至22.40元，基于73x 2027E PE

我们将目标价从10.30元（80x 2025E PE）上调至22.40元，反映盈利预测和估值倍数上调。新目标价基于73x 2027E PE，隐含3.4x 2027E P/S，均比历史均值低1SD。该估值反映我们对未来盈利复苏的预期，但长期的可见度低。其目前股价对应71x NTM PE，高于自动化同业（38x），我们认为是因为其盈利预期增速更快（2025-27E CAGR为148%，对比同业27%）。

股票

中国

大型建筑

12个月评级 **中性**
之前：卖出

12个月目标价 **Rmb22.40**
之前：Rmb10.30

股价 (2026年4月15日) **Rmb20.72**

RIC: 002747.SZ BBG: 002747 CS

交易数据和主要指标

52周股价波动范围	Rmb26.39-18.31
市值	Rmb20.1b/US\$2.94b
已发行股本	968m (ORDA)
流通股比例	90%
日均成交量(千股)	16,374
日均成交额(百万)	Rmb378.8
普通股股东权益(12/26E)	Rmb3.48b
市净率(12/26E)	5.8x
净债务/息税折旧摊销前利润(12/26E)	3.1x

每股收益 (UBS 稀释后) (Rmb)

	从	到	%	市场预测
12/26E	0.21	0.29	39	0.25
12/27E	0.29	0.31	6	0.35
12/28E	0.38	0.42	10	0.40

王 斐丽

分析师

S1460517100001

phyllis.wang@ubs.com

+86-21-3866 8964

杜 佳怡

分析师

S1460524040002

jiayi-za.du@ubs.com

+86-21-3866 8684

重要数据(Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
营业收入	4,627	3,985	4,864	5,592	6,306	7,124	7,960	8,901
息税前利润(UBS)	224	(254)	138	242	348	465	579	715
净利润 (UBS)	139	(813)	48	280	297	405	511	634
每股收益(UBS 稀释后) (Rmb)	0.16	(0.94)	0.06	0.29	0.31	0.42	0.53	0.66
每股股息净值 (Rmb)	0.06	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
净(债务)/现金	(2,609)	(3,106)	(2,714)	(1,218)	(1,188)	(1,072)		
盈利能力和估值	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E		
息税前利润率 %	4.8	(6.4)	2.8	4.3	5.5	6.5		
ROIC (EBIT) %	4.4	(5.1)	3.0	5.4	7.5	9.5		
企业价值/息税折旧摊销前利润(UBS核心) x	60.1	NM	61.8	55.8	41.8	33.5		
市盈率 (UBS, 稀释后) x	NM	(16.7)	NM	71.7	67.5	49.5		
权益自由现金流 (UBS) 收益率 %	(4.1)	(4.4)	0.8	0.7	0.1	0.5		
净股息收益率 %	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0		

来源：公司报告、LSEG Eikon、UBS估算。UBS给出的估值是扣除商誉、例外项目以及其他特殊项目之前的数值。估值：根据该年度的平均股价得出，(E)：根据20.72得出。

人在草木间

数字科技驱动未来



埃斯顿

瑞银证券 研究

瑞银证券 研究 主题页我们的观点与本文内容概览

关键问题

问：埃斯顿能否提升净利率并创下净利润的历史新高？

能。我们认为有三大因素支撑公司盈利或从2026年开始复苏并创历史新高，包括：1）核心业务发展和毛利率扩张，2）实施费用控制，3）公允价值变动收益（根据公司公告）。因此，我们将2026年EPS预测上调39%，2027-28年EPS预测上调6-10%，以反映净利率率扩张，充分抵消收入预测下调（因2025年收入不及预期）、公司港股上市后EPS稀释的影响。我们预测公司2026年总净利润达到2.8亿元，创下历史新高。剔除2026年一次性公允价值变动收益，我们认为净利润也有望从2025年的3100万元大幅反弹至2026年的1.9亿元。不过，我们认为2027年盈利可见度较低，盈利表现与公司运营效率密切相关。

[更多](#)

瑞银证券观点

我们将埃斯顿评级从卖出上调至中性。过去，埃斯顿收入和盈利端的分化——收入增长但盈利承压——导致其自2021年以来跑输行业。不过，我们预计2026年盈利迎来复苏，主要得益于毛利率扩张、费用节省和一次性公允价值变动收益，股价或能因此避免进一步下行。与此同时，公司目前股价对应71x NTM PE，比历史均值低约1SD，我们认为该估值合理，因为：1）2026年后盈利增长的可见度较低，2）净利率低于同业（埃斯顿为5%左右，对比同业均值15%）。埃斯顿目前估值高于自动化同业（38x），我们认为的是因为其盈利预期增速更快（2025-27E CAGR为148%，对比同业27%），并且该股估值进一步上行的空间有限。因此，我们将该股评级从卖出上调为中性，并将目标价上调至22.40元（此前为10.30元，基于80x 2025 PE）。新目标价基于73x 2027E PE，隐含3.4x 2027E P/S，均比历史均值低1SD，反映我们对盈利复苏的预期，但长期可见度低。

论据

今年1月，公司宣布工业机器人价格上调5-15%，显示出需求环境健康，市场竞争较2022-24年上一轮下行周期有所缓解。3月公司港股上市之后，我们预计其在手现金有望改善，并偿还借款，从而降低利息支出。3月，公司宣布其持股的南京工艺装备制造有望在2026年带来1.3亿元公允价值变动收益。

什么已反映在股价中？

埃斯顿目前股价对应71x NTM PE，较历史均值低约1SD。一方面，我们认为市场已经完全反映埃斯顿此前的盈利压力。另一方面，鉴于其长期盈利增长的不确定性以及净利率仍低于同业，我们认为其当前估值合理。

乐观/悲观情景分析



价值影响因素	收入CAGR（2025-27E）	毛利率（2026E）	净利率（2026E）
乐观情景 25.10元	17%	30.4%	5.5%
基准情景 22.40元	14%	30.0%	5.0%
悲观情景 17.00元	11%	29.7%	4.8%

来源: 瑞银证券估算

公司背景

埃斯顿自动化成立于1993年，主要从事工业机器人、交流伺服电机、数控系统和智能装备制造。该公司是国内领先的高端智能装备核心零部件制造企业之一...

关键问题

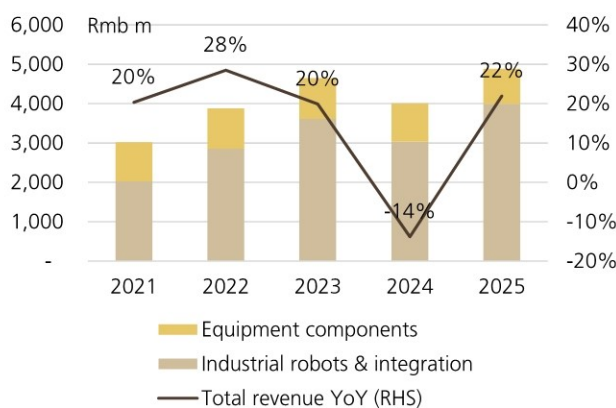
问：埃斯顿能否提升净利率并创下净利润的历史新高？

能。我们认为有三大驱动力支撑公司盈利或从2026年开始复苏并创历史新高，包括：1) 核心业务发展和毛利率扩张，2) 实施费用控制，3) 公允价值变动收益（根据公司公告）。因此，我们将2026年EPS预测上调39%，2027-28年EPS预测上调6-10%，以反映净利率扩张，充分抵消收入预测下调（因2025年收入不及预期）、公司港股上市后EPS稀释的影响。我们预测公司2026年总净利润达到2.8亿元，创下历史新高。剔除2026年一次性公允价值变动收益，我们认为净利润也有望从2025年的3100万元大幅回升至2026年的1.9亿元。不过，我们认为2027年盈利可见度较低，盈利表现与公司运营效率密切相关。

过去收入保持健康，但盈利承压

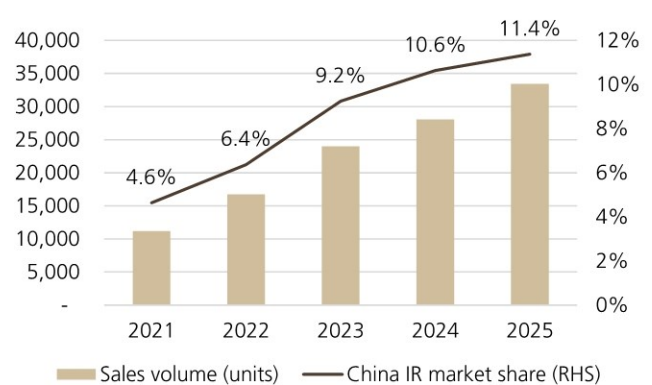
2021-25年，工业机器人行业下行周期背景下，中国市场需求复合年均增长5%，2025年增至29.4万台。埃斯顿表现持续优于同业，2021-25年收入CAGR为13%，并且成为行业排名第一的企业——国内市占率达11.4%（按工业机器人销量）。

图表1: 经历行业周期变化，埃斯顿收入增长保持相对健康



来源: 公司数据

图表2: 埃斯顿工业机器人销量及国内市占率持续增长

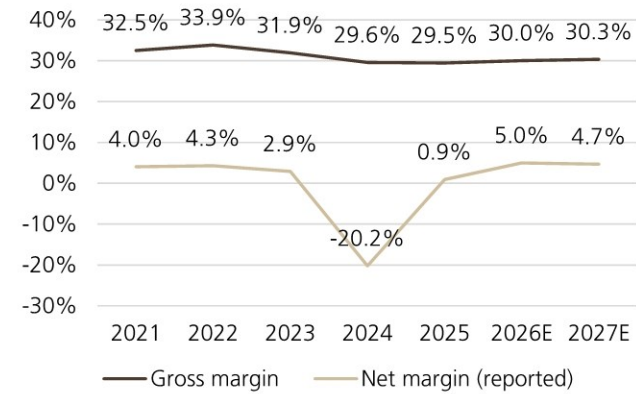


来源: 公司数据、UBS Evidence Lab (> 访问数据集)

相比之下，埃斯顿在2021-23年净利润增长停滞，2024年转为净亏损。我们认为原因在于：1) 行业需求疲软和竞争加剧导致价格压力，在新能源下游领域尤为严重；2) 高费用率（2021-24年平均SG&A费用率为29%）及减值损失；3) 收入结构恶化：系统集成业务占比增加，而海外市场业务占比下降。

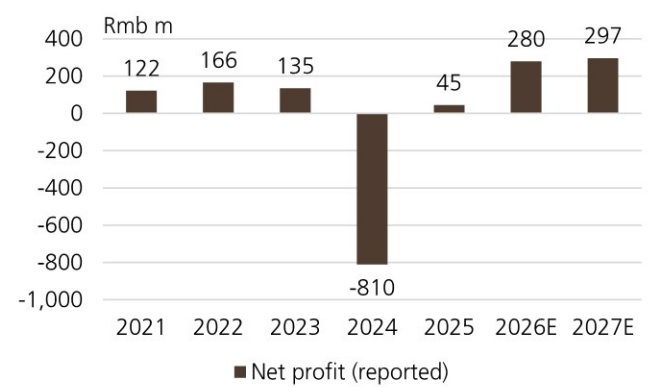
不过，我们注意到公司在2025年净利润扭亏为盈，毛利率企稳。我们认为有三大驱动力进一步支撑公司2026-27年盈利复苏并打破净利润历史纪录，包括：1) 核心业务发展和毛利率扩张，2) 实施费用控制，3) 公允价值变动收益（根据公司公告）。

图表3: 2025年净利率转正



来源: 公司数据、瑞银证券估算

图表4: 我们预计净利润将创下历史新高



来源: 公司数据、瑞银证券估算

2026年盈利复苏的三大驱动因素

1) 核心业务: 利润率复苏和结构升级

我们预计2026年中国工业机器人需求增长10%，延续自2025年以来的温和复苏。驱动力包括工业企业基本面改善和新能源下游的触底反弹。我们预计2026年埃斯顿工业机器人收入增长21%，原因包括：1) 进口替代趋势下，其进一步扩大国内市占率；2) 工业机器人出口（不含Cloos）的贡献，2026年出口或达2000台。我们也预计行业竞争将边际缓解，而埃斯顿产品价格上调就是一个信号。我们2026年的总收入增速预测为15%，反映系统集成和零部件业务的拖累。

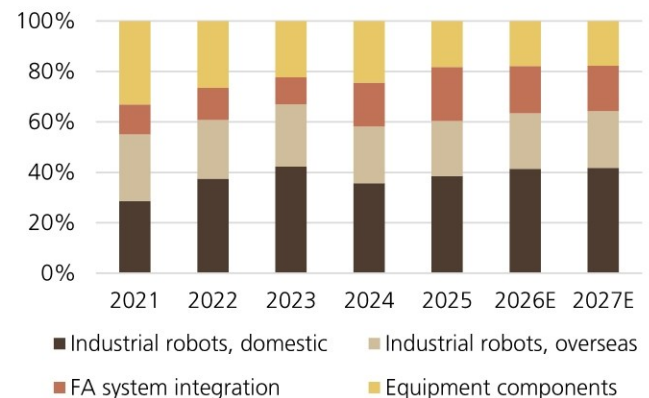
不过，我们认为综合毛利率会受益于收入结构变化，原因包括：1) 减少低利润率集成业务的占比，2) 通过出口埃斯顿品牌机器人增加海外收入占比。除收入结构的变化外，我们预计埃斯顿工业机器人毛利率有望小幅提升，鉴于1) 产品价格上调，2) 埃斯顿和Cloos的供应链管理。今年1月，公司宣布工业机器人价格上调5-15%，显示出需求环境健康，市场竞争较2022-24年上一轮下行周期有所缓解。

图表5: 收入增长预测



来源: 公司数据、瑞银证券估算

图表6: 收入细分（按业务）



来源: 公司数据、瑞银证券估算

2) 实施费用管控

- **利息支出:** 相比埃斯顿微薄的净利率（低于5%），其财务费用率较大，2022-25年平均为2.9%。在3月港股上市后，我们预计公司在手现金得到改善，并会偿还借款，从而降低利息支出并带来净利率扩张空间。
- **销售管理费用:** 2025年公司SG&A费用下降10%，显示其费用管控产生

积极效果。我们预计2026年公司继续管理SG&A费用。

3) 投资相关的公允价值变动收益。今年3月，公司宣布其持股南京工艺装备制造有望在2026年实现1.3亿元的公允价值变动收益。尽管该收益性质属于非经常性项目，但我们认为这对公司2026年盈利影响显著。我们对2026年公允价值变动收益预测为1亿元，相对保守。

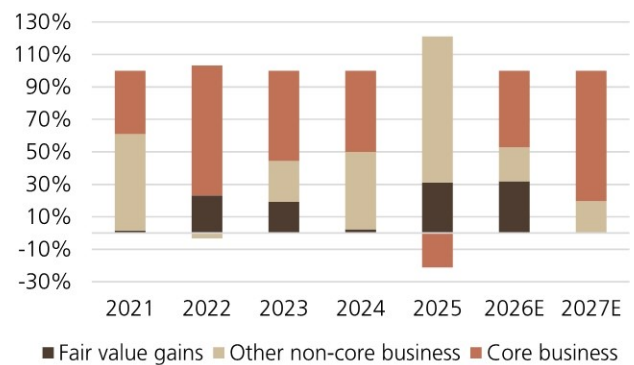
总体而言，我们将埃斯顿的净利润分为三方面：核心业务、公允价值变动收益及其他非核心业务项目。非核心业务项目包括减值损失、投资收入及其他收入。我们预计埃斯顿总净利润在2026年创下2.8亿元的新高，而2027年盈利增长可能因高基数而放缓至6%。剔除2026年的一次性公允价值变动收益，我们依然预计核心业务净利润大幅回升，从2025年的3100万元升至2026年的1.9亿元。不过，我们认为2027年净利润的可见度较低，净利润表现取决于公司的运营效率，且缺乏公允价值变动收益（类似于2026年）的支撑。如果出现任何意料之外的非经常性支出，我们的预测可能面临下行风险。

图表7: 埃斯顿的净利润拆分

	2021	2022	2023	2024	2025	2026E	2027E
Net income, reported	122	166	135	(810)	45	280	297
Core business	48	133	75	(405)	(10)	132	239
Fair value gains	2	39	26	(19)	14	90	-
Other non-core business	72	(5)	34	(386)	40	58	58
Net income, reported (excl. Fair value gains)	120	128	109	(791)	31	190	297
As of %							
Core business	39%	80%	56%	50%	-21%	47%	80%
Fair value gains	2%	23%	19%	2%	31%	32%	0%
Other non-core business	59%	-3%	25%	48%	90%	21%	20%
Net income, reported (excl. Fair value gains)	98%	77%	81%	98%	69%	68%	100%
YoY							
Net income, reported	-5%	36%	-19%	NA	NA	522%	6%
Net income, reported (excl. Fair value gains)	-6%	6%	-14%	NA	NA	515%	56%

来源: 公司数据、瑞银证券估算

图表8: 核心业务将重新成为净利润的主要来源



来源: 公司数据、瑞银证券估算

我们的盈利预测调整

与我们之前的预测相比，我们将2026-28年的收入预期下调12%，以反映公司2025年收入不及预期。在净利润方面，我们根据上述利润率扩张驱动因素，将2026-28年净利润预期上调18%-54%。我们将2026年EPS预测上调39%，2027-28年EPS预测上调6-10%。净利润与EPS预测调整有差距，是由于公司在港股上市后EPS有所稀释。与市场一致预期相比，我们2026年的净利润预期高出20%，2027-28年预期基本持平。我们认为这是因为市场尚未充分调整2026年预测以反映潜在投资收益。

图表9: 盈利预测调整

Revisions	2026E			2027E			2028E		
(Rmb m)	Old	New	Change	Old	New	Change	Old	New	Change
Revenue	6,412	5,619	-12%	7,231	6,336	-12%	8,151	7,158	-12%
Gross margin (reported)	31.1%	30.0%	-1.1ppts	31.1%	30.3%	-0.8ppts	31.1%	30.6%	-0.5ppts
SG&A ratio	17.4%	16.4%	-1.0ppts	17.0%	15.8%	-1.2ppts	16.6%	15.4%	-1.2ppts
Net margin (reported)	2.8%	5.0%	2.2ppts	3.5%	4.7%	1.2ppts	4.1%	5.7%	1.6ppts
Net Profit (reported)	181	280	54%	253	297	18%	333	405	22%
Net Profit (UBS-S)	181	280	54%	253	297	18%	332	405	22%
EPS (Rmb, reported)	0.21	0.29	39%	0.29	0.31	6%	0.38	0.42	10%
EPS (Rmb, UBS-S)	0.21	0.29	39%	0.29	0.31	6%	0.38	0.42	10%

来源: 瑞银证券估算

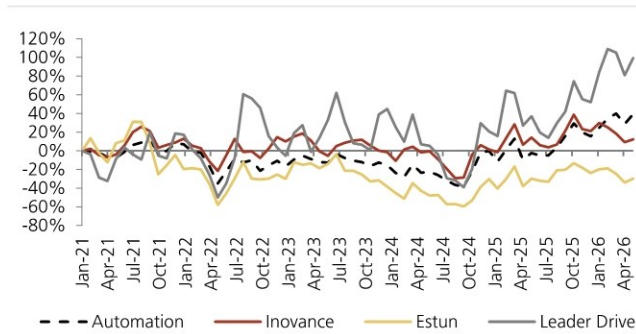
什么已反映在股价中？

利好和利空因素均已反映在股价中，评级上调至中性

自2021年以来，埃斯顿股价跑输自动化指数和同业，因为2022-24年处于行业下行周期且公司净利润持续恶化带来负面影响。埃斯顿的12个月动态PE估值曾出现大幅波动，而且2023-24年无法作为估值参考，因为2024年公司转为净亏损。

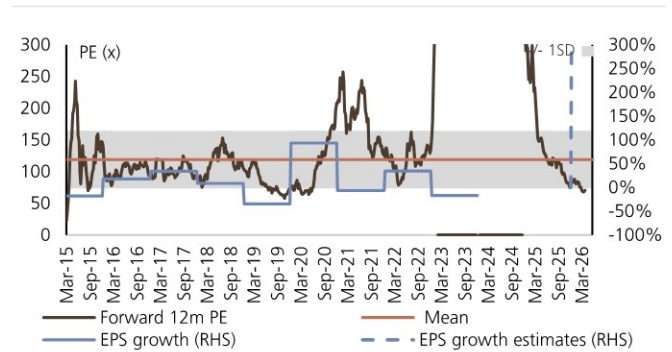
我们预计2026年公司盈利迎来复苏，从2025年的4500万元大幅回升至2.8亿元，或支撑股价避免出现进一步下行。该公司目前P/S和P/BV处于历史低点，但净利率/ROE正在复苏，这也意味着股价难以进一步下行。与此同时，该股目前股价对应71x NTM PE，比历史均值低约1SD，我们认为该估值合理，因为：1）2026年后盈利增长的可见度较低，2）净利率低于同业（埃斯顿为5%左右，对比同业均值15%）。埃斯顿目前估值高于自动化同业（38x），我们认为是因为其盈利预期增速更快更高（2025-27E CAGR为148%，对比同业为27%），并且其估值进一步上行的空间有限。因此，我们将该股评级从卖出上调为中性，并将目标价从10.30元（80x 2025E PE）上调至22.40元。新目标价基于73x 2027E PE，隐含3.4x 2027E P/S，均比历史均值低1SD，反映我们对盈利复苏的预期，但长期可见度较弱。

图表10: 埃斯顿股价自2021年以来跑输同业



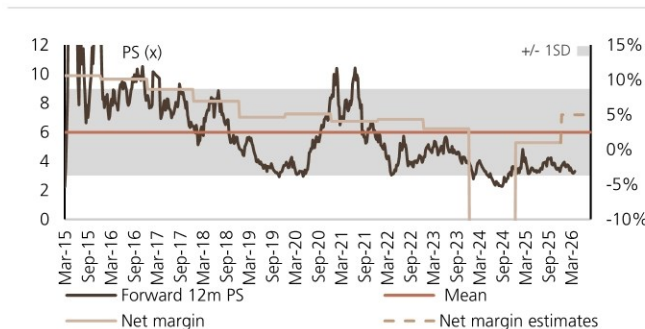
来源: 万得

图表11: 动态12个月PE及盈利增长



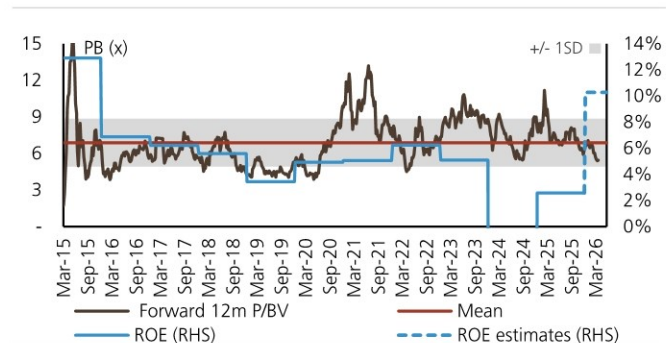
来源: 公司数据、瑞银证券估算

图表12: 动态12个月P/S及净利率



来源: 公司数据、瑞银证券估算

图表13: 动态12个月P/BV及ROE



来源: 公司数据、瑞银证券估算

图表14: 估值比较表

Company Name	Ticker	Market (USD bn)	Share (LC)	PE (x)		PS (x)		Net margin 2026	PB (x)		ROE (%)		EPS 2025-27	PEG (x) 2026	Share price performance		
				2026	2027	2026	2027		2026	2027	2026	2027			2025	2026 YTD	
Mainland China																	
Automation																	
Inovance	300124.SZ	27.0	67.90	28x	24x	3.3x	2.9x	12%	4.9x	4.2x	18.5	18.8	16%	1.8x		29%	-10%
Supcon	688777.SH	7.7	66.00	70x	50x	5.8x	5.0x	8%	4.9x	4.6x	7.1	9.4	52%	1.4x		1%	34%
OPT	688686.SH	1.9	103.22	46x	34x	9.5x	8.0x	21%	3.8x	3.5x	8.6	10.9	39%	1.2x		65%	-17%
Yiheda	301029.SZ	2.5	26.59	28x	24x	5.2x	4.6x	19%	3.5x	3.2x	13.2	14.3	19%	1.5x		9%	0%
Guomao	603915.SH	1.5	15.46	29x	25x	3.3x	3.0x	12%	2.5x	2.4x	9.1	9.7	19%	1.5x		60%	-16%
Xinje Electric*	603416.SH	1.1	49.28	24x	20x	3.3x	2.7x	13%	2.5x	2.3x	10.6	11.5	21%	1.1x		35%	-11%
Leadshine*	002979.SZ	1.8	39.21	38x	31x	5.4x	4.5x	14%	6.7x	5.9x	17.3	18.8	25%	1.6x		38%	-7%
Robotics																	
Estun Automation	002747.SZ	2.8	20.72	72x	67x	3.4x	3.0x	5%	5.8x	5.3x	10.3	8.2	148%	0.5x		28%	-13%
Leader Drive	688017.SH	5.6	206.50	241x	193x	69.8x	58.1x	27%	15.6x	14.8x	6.6	7.9	26%	9.4x		78%	7%
UBTECH*	9880.HK	7.0	109.50	-154x	691x	17.1x	12.4x	-10%	7.8x	8.8x	-6.6	0.7	NA	NA		30%	-13%
Dobot*	2432.HK	1.9	34.30	-184x	-360x	21.0x	14.8x	-10%	7.7x	7.7x	-2.8	0.5	NA	NA		60%	-9%
Geek Plus*	2590.HK	3.2	18.48	85x	40x	5.9x	4.5x	6%	-37.7x	-39.1x	5.2	11.6	NA	NA		24%	-16%
Zhongda Leader*	002896.SZ	2.1	73.96	141x	119x	12.4x	10.6x	9%	0.0x	0.0x	8.2	9.2	27%	5.3x		203%	-17%
Orbbec*	688322.SH	4.8	81.30	107x	68x	21.5x	16.0x	20%	10.0x	8.8x	9.4	13.1	95%	1.1x		93%	-9%
Automation average				38x	30x	5.1x	4.4x	14%	4.1x	3.7x	12.1	13.3	27%	1.4x			
Robotics average				129x	196x	21.6x	17.1x	7%	9.4x	9.1x	4.3	7.3	74%	4.1x			
Taiwan																	
Delta Electronics**	2308.TW	147.1	1,785.00	48x	33x	6.4x	4.9x	13%	13.5x	10.3x	29.4	33.4	48%	1.0x		24%	85%
Hiwin**	2049.TW	3.2	282.00	42x	32x	3.7x	3.3x	9%	2.5x	2.4x	6.2	7.8	45%	0.9x		-40%	45%
Airtac**	1590.TW	7.5	1,185.00	24x	22x	6.1x	5.5x	25%	4.2x	3.9x	17.9	18.7	15%	1.6x		13%	27%
Japan																	
Keyence**	6861.T	96.1	62,750.00	32x	28x	12.0x	10.9x	38%	4.0x	3.6x	13.4	13.4	12%	2.5x		-12%	11%
Fanuc**	6954.T	38.2	6,168.00	31x	28x	6.7x	6.3x	20%	3.1x	3.0x	10.4	10.9	11%	2.8x		46%	1%
Yaskawa Electric**	6506.T	8.9	5,277.00	29x	25x	2.4x	2.3x	8%	2.8x	2.6x	9.7	10.6	21%	1.4x		19%	12%
Harmonic Drive**	6324.T	2.6	4,350.00	75x	48x	6.1x	5.2x	8%	5.2x	4.8x	6.5	9.6	131%	0.6x		14%	15%
Nabtesco**	6268.T	3.5	4,681.00	28x	24x	1.7x	1.6x	6%	2.0x	1.9x	7.1	7.6	19%	1.5x		37%	25%
Omron**	6645.T	6.2	4,796.00	20x	17x	1.1x	1.0x	5%	1.1x	1.1x	5.7	6.1	30%	0.7x		-25%	23%
Yokogawa Electric**	6841.T	8.7	5,387.00	21x	19x	2.2x	2.1x	11%	2.5x	2.3x	13.0	13.0	10%	2.0x		50%	8%
THK**	6481.T	4.2	5,624.00	28x	23x	2.4x	2.3x	8%	2.4x	2.4x	8.4	10.4	NA	NA		16%	40%
SMC**	6273.T	28.9	71,960.00	26x	23x	5.0x	4.7x	19%	2.2x	2.1x	8.5	9.0	10%	2.5x		-11%	33%
NSK**	6471.T	3.7	1,184.00	19x	15x	0.6x	0.6x	3%	0.9x	0.8x	4.6	5.6	38%	0.5x		49%	23%
Misumi**	9962.T	5.4	3,025.00	20x	18x	1.8x	1.7x	8%	2.2x	2.1x	11.6	12.4	15%	1.3x		1%	25%
US																	
Honeywell**	HON.N	147.8	233.19	22x	20x	3.7x	3.5x	17%	7.9x	6.9x	41.6	41.1	24%	0.9x		-6%	20%
Rockwell Automation**	ROK.N	45.5	405.27	33x	29x	5.1x	4.8x	16%	11.2x	9.7x	34.8	35.9	34%	1.0x		38%	5%
Cognex Corp**	CGNX.O	9.3	55.58	44x	36x	8.7x	8.0x	19%	5.8x	5.3x	13.6	15.0	48%	0.9x		1%	55%
Zebra Technologies**	ZBRA.O	11.0	226.70	13x	11x	1.8x	1.7x	14%	2.9x	2.6x	21.6	21.1	51%	0.2x		-37%	-7%
Emerson**	EMR.N	81.2	144.56	22x	20x	4.3x	4.1x	19%	3.9x	3.7x	17.1	23.7	32%	0.7x		9%	9%
Europe																	
ABB Ltd**	ABBN.S	169.9	72.20	27x	28x	4.7x	4.3x	16%	9.0x	8.0x	32.9	27.9	11%	2.4x		20%	22%
Siemens**	SIEGN.DE	218.3	237.25	22x	19x	2.2x	2.1x	10%	2.9x	2.7x	13.5	14.8	0%	-71.7x		27%	-1%
Schneider**	SCHN.PA	181.7	267.55	28x	24x	3.6x	3.3x	13%	5.5x	5.0x	21.3	22.0	14%	1.9x		-1%	13%
Overseas average				30x	25x	4.2x	3.8x	14%	4.4x	4.0x	15.9	16.8	29%	1.4x			

来源: 注: *代表万得一致预期, **代表路透一致预期, 其他为瑞银证券预测。数据截至2026年4月15日。

***UBS Evidence Lab** 是一个卖方专家团队，工作范围覆盖众多细分领域，创建富于洞见的数据集。专家们通过应用各种工具和技术来收集、清理和连接每月数十亿项数据，进而将其转化为可用于投资研究的论据。自2014年以来，瑞银全球研究分析师利用UBS Evidence Lab的专业支持，并基于后者对公司、行业及主题的数据集，撰写了数千篇特色鲜明的瑞银全球研究报告。UBS Evidence Lab不提供投资建议或意见，仅提供现成的数据集，供瑞银全球研究和客户进一步分析。所有已发布的UBS Evidence Lab内容均可通过UBS Neo获得。所提供内容的数量和类型可能有所不同。若您希望讨论访问权限，请与您的瑞银销售代表联系。

China Industrial Automation Market Monitor ([Access Dataset](#))

本报告使用以下UBS Evidence Lab的资产：中国工业自动化市场监测。本研究的市场规模和份额数据由一家专门研究中国工业市场的头部咨询公司采用自下而上的方法开发。供应商估算基于供应链渠道调查结果和从市场研究中收集的洞见。供应商数据库中的供应商名称已使用国家工商行政管理总局维护的中国官方企业登记系统以及公司官网和彭博等其他网站映射回母公司。

埃斯顿 (002747.SZ)

损益表 (Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	%ch	12/27E	%ch	12/28E	12/29E	12/30E
营业收入	4,627	3,985	4,864	5,592	15.0	6,306	12.8	7,124	7,960	8,901
毛利	1,461	1,162	1,416	1,660	17.3	1,891	13.9	2,157	2,415	2,705
息税折旧摊销前利润(UBS)	359	(73)	328	391	19.3	504	28.9	626	746	886
折旧和摊销	(135)	(181)	(190)	(149)	21.3	(156)	-4.2	(161)	(166)	(171)
息税前利润(UBS)	224	(254)	138	242	75.4	348	44.2	465	579	715
联营及投资收益	9	10	22	17	-23.3	17	0.0	17	17	17
其他非营业利润	72	(397)	77	149	92.0	49	-67.3	49	49	49
净利息	(133)	(136)	(153)	(92)	40.3	(79)	14.1	(73)	(69)	(65)
例外项目 (包括商誉)	(5)	3	(6)	0	-	0	-	0	0	0
税前利润	167	(775)	77	315	306.6	335	6.3	456	575	714
税率	(34)	(42)	(32)	(33)	-2.5	(35)	-6.3	(48)	(60)	(75)
税后利润	133	(817)	45	282	NM	300	6.3	409	515	640
优先股股息	0	0	0	0	-	0	-	0	0	0
少数股东权益	2	7	0	(2)	NM	(3)	-6.3	(3)	(4)	(5)
非常项目	0	0	0	0	-	0	-	0	0	0
净利润 (本地 GAAP)	135	(810)	45	280	NM	297	6.3	405	511	634
净利润 (UBS)	139	(813)	48	280	NM	297	6.3	405	511	634
税率 (%)	20.3	0.0	41.5	10.4	-74.8	10.4	0.0	10.4	10.4	10.4
每股 (Rmb)	12/23	12/24	12/25	12/26E	%ch	12/27E	%ch	12/28E	12/29E	12/30E
每股收益(UBS 稀释后)	0.16	(0.94)	0.06	0.29	NM	0.31	6.3	0.42	0.53	0.66
每股收益(本地会计准则, 稀释后)	0.16	(0.93)	0.05	0.29	NM	0.31	6.3	0.42	0.53	0.66
每股收益 (UBS, 基本)	0.16	(0.94)	0.06	0.29	NM	0.31	6.3	0.42	0.53	0.66
每股股息净值 (Rmb)	0.06	0.00	0.00	0.00	-	0.00	-	0.00	0.00	0.00
每股现金收益(UBS,稀释后) ¹	0.31	(0.73)	0.27	0.44	61.8	0.47	5.5	0.59	0.70	0.83
每股账面价值	3.10	2.06	2.26	3.60	59.6	3.91	8.5	4.32	4.85	5.51
平均股数(稀释后)	870	870	870	968	11.3	968	0.0	968	968	968
资产负债表 (Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	%ch	12/27E	%ch	12/28E	12/29E	12/30E
现金和现金等价物	1,227	1,197	896	2,291	155.8	2,121	-7.4	2,038	2,265	2,593
其他流动资产	4,465	4,867	4,430	4,793	8.2	5,370	12.0	6,030	6,712	7,479
流动资产总额	5,693	6,064	5,326	7,084	33.0	7,491	5.8	8,068	8,977	10,073
有形固定资产净值	1,284	1,477	1,556	1,638	5.3	1,715	4.6	1,785	1,850	1,911
无形固定资产净值	2,205	1,835	1,685	1,683	-0.1	1,681	-0.1	1,680	1,678	1,676
投资/其他资产	899	765	848	848	0.0	848	0.0	848	848	848
总资产	10,082	10,141	9,415	11,254	19.5	11,736	4.3	12,381	13,354	14,508
应付账款和其他短期负债	2,619	3,063	2,814	3,228	14.7	3,611	11.8	4,047	4,505	5,019
短期债务	2,406	2,949	2,393	2,393	0.0	2,393	0.0	2,393	2,393	2,393
流动负债总额	5,025	6,012	5,207	5,622	8.0	6,004	6.8	6,440	6,898	7,412
长期债务	1,430	1,353	1,216	1,116	-8.2	916	-17.9	716	716	716
其它长期负债	805	882	973	973	0.0	973	0.0	973	973	973
优先股	0	0	0	0	-	0	-	0	0	0
总负债(包括优先股)	7,259	8,248	7,396	7,711	4.2	7,893	2.4	8,129	8,587	9,101
普通股股东权益	2,699	1,789	1,961	3,483	77.6	3,781	8.5	4,186	4,697	5,331
少数股东权益	123	104	58	60	4.1	62	4.2	66	70	76
负债和权益总计	10,081	10,141	9,415	11,254	19.5	11,736	4.3	12,381	13,354	14,508
现金流量表 (Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	%ch	12/27E	%ch	12/28E	12/29E	12/30E
净利润(支付优先股股息前)	135	(810)	45	280	NM	297	6.3	405	511	634
折旧和摊销	135	181	190	149	-21.3	156	4.2	161	166	171
营运资本变动净值	(54)	43	188	52	-72.5	(195)	-	(370)	(546)	(589)
其他营业性现金流	(319)	376	(70)	(114)	-63.4	(14)	87.7	133	309	325
经营性现金流	(103)	(210)	353	367	3.8	244	-33.5	330	441	542
有形资本支出	(494)	(308)	(204)	(210)	-2.9	(210)	0.0	(210)	(210)	(210)
无形资本支出	(224)	(80)	0	(20)	-	(20)	0.0	(20)	(20)	(20)
净 (收购) / 处置	0	0	0	0	-	0	-	0	0	0
其他投资性现金流	40	196	361	117	-67.7	17	-85.8	17	17	17
投资性现金流	(678)	(192)	157	(113)	-	(213)	-88.1	(213)	(213)	(213)
已付股息	(26)	(52)	0	0	0.0	0	-	0	0	0
股份发行/回购	384	41	69	1,242	NM	0	-	0	0	0
其他融资性现金流	(109)	(69)	(190)	0	-	0	-	150	300	100
债务及优先股变化	1,060	467	(694)	(100)	85.6	(200)	-100.0	(350)	(300)	(100)
融资性现金流	1,309	387	(814)	1,142	-	(200)	-	(200)	0	0
现金流量中现金的增加/(减少)	528	(15)	(305)	1,395	-	(170)	-	(84)	227	328
外汇/非现金项目	(19)	(15)	3	0	-	0	-	0	0	0
资产负债表现金增加/(减少)	509	(30)	(301)	1,395	-	(170)	-	(84)	227	328

资料来源：公司报表、UBS估算。(UBS)估值是在扣除商誉、例外项目和其他特殊项目之前的数值。 ¹ Cash EPS (UBS, diluted) is calculated using UBS net income adding back depreciation and amortization.

埃斯顿 (002747.SZ)

估值(x)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
P/E (本地 GAAP, 稀释后)	NM	NM	NM	71.7	67.5	49.5	39.3	31.6
市盈率 (UBS, 稀释后)	NM	(16.7)	NM	71.7	67.5	49.5	39.3	31.6
股价/每股现金收益	73.8	NM	NM	46.7	44.3	35.4	29.6	24.9
权益自由现金流 (UBS) 收益率 %	(4.1)	(4.4)	0.8	0.7	0.1	0.5	1.1	1.6
净股息收益率 %	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
市净率	7.5	7.6	9.7	5.8	5.3	4.8	4.3	3.8
企业价值/营业收入(核心)	4.7	3.7	4.2	3.9	3.3	2.9	2.6	2.3
企业价值/息税折旧摊销前利润(UBS核心)	60.1	NM	61.8	55.8	41.8	33.5	27.9	23.2
企业价值/息税前利润(核心)	96.1	NM	>100	90.3	60.4	45.2	35.9	28.7
企业价值/经营性自由现金流(核心)	79.0	NM	99.6	82.8	56.9	43.1	34.6	27.9
企业价值/运营投入资本	4.3	3.0	4.4	4.9	4.5	4.3	4.0	3.7
企业价值 (Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
市值	20,192	13,553	18,984	20,053	20,053	20,053	20,053	20,053
净债务 (现金)	1,475	1,475	1,475	1,966	1,203	1,130	958	680
少数股东权益	123	104	58	60	62	66	70	76
养老金拨备/其他	0	0	0	0	0	0	0	0
企业价值总额	21,791	15,133	20,516	22,078	21,318	21,248	21,081	20,808
非核心资产	(227)	(227)	(266)	(266)	(266)	(266)	(266)	(266)
核心企业价值	21,564	14,906	20,250	21,812	21,052	20,982	20,815	20,542
增长率(%)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
营业收入	19.9	(13.9)	22.1	15.0	12.8	13.0	11.7	11.8
息税折旧摊销前利润(UBS)	(14.1)	-	-	19.3	28.9	24.2	19.1	18.8
息税前利润(UBS)	(24.8)	-	-	75.4	44.2	33.4	24.6	23.4
每股收益(UBS 稀释后)	(16.9)	-	-	NM	6.3	36.4	26.0	24.2
每股股息净值	99.8	(100.0)	-	-	-	-	-	-
利润率与盈利能力(%)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
毛利率	31.6	29.2	29.1	29.7	30.0	30.3	30.3	30.4
息税折旧摊销前利润率	7.8	NM	6.7	7.0	8.0	8.8	9.4	10.0
息税前利润率	4.8	(6.4)	2.8	4.3	5.5	6.5	7.3	8.0
净利 (UBS) 率	3.0	NM	1.0	5.0	4.7	5.7	6.4	7.1
ROIC (EBIT)	4.4	NM	3.0	5.4	7.5	9.5	11.1	13.0
税后投资资本回报率	3.6	NM	1.8	4.8	6.7	8.5	10.0	11.6
股东权益回报率(UBS)	5.1	(36.3)	2.6	10.3	8.2	10.2	11.5	12.7
资本结构与覆盖率	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
净债务/息税折旧摊销前利润	7.3	(42.6)	8.3	3.1	2.4	1.7	1.1	0.6
净债务/总权益 %	92.4	164.1	134.4	34.4	30.9	25.2	17.7	9.5
净债务/(净债务 + 总权益) %	48.0	62.1	57.3	25.6	23.6	20.1	15.0	8.7
净债务/企业价值 %	10.7	18.9	14.2	8.9	5.6	5.3	4.5	3.3
资本支出 / 折旧 %	NM	NM	164.1	164.6	156.9	150.4	145.0	140.4
资本支出/营业收入 %	10.7	7.7	4.2	3.8	3.3	2.9	2.6	2.4
息税前利润/净利息	1.8	-	1.0	2.8	4.6	6.6	8.6	11.2
股息保障倍数 (UBS)	2.7	-	-	-	-	-	-	-
股息支付率 (UBS) %	37.4	-	-	-	-	-	-	-
分部门收入 (Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
Industrial robots & integration	3,593	3,015	3,978	4,593	5,181	5,856	6,531	7,289
Intelligent equipment core parts	1,035	971	887	998	1,125	1,267	1,429	1,612
其他	(1)	(1)	(1)	1	0	1	0	0
总计	4,627	3,985	4,864	5,592	6,306	7,124	7,960	8,901
分部门息税前利润 (Rmb百万)	12/23	12/24	12/25	12/26E	12/27E	12/28E	12/29E	12/30E
其他	224	(254)	138	242	348	465	579	715
总计	224	(254)	138	242	348	465	579	715

资料来源：公司报表、UBS估算。(UBS)估值是在扣除商誉、例外项目和其他特殊项目之前的数值。

预测回报率

预测股价涨幅	8.1%
预测股息收益率	0.0%
预测股票回报率	8.1%
市场回报率假设	6.8%
预测超额回报率	1.3%

公司背景

埃斯顿自动化成立于1993年，主要从事数控系统、交流伺服电机、工业机器人和智能装备制造制造。该公司是国内领先的高端智能装备核心零部件制造企业之一，于2012年扩张至工业机器人领域。

估值方法及风险声明

我们采用市盈率法对埃斯顿进行估值。
下行风险：1) 工业机器人等通用自动化产品需求低于预期；2) 下游产品需求低于预期；3) 政府削减补贴或其他扶持政策；4) 市场份额增长慢于预期和成本控制不力。
上行风险：1) 工业机器人等通用自动化产品需求复苏早于预期；2) 行业竞争压力缓解，盈利能力改善早于预期；3) 具身智能机器人业务进展。

量化研究回顾

瑞银全球研究发布的“量化研究回顾”产品就瑞银分析师对有关多个短期因素发生概率的某些问题给出的回答进行量化评估。本月的观点可在下文找到。该评估中针对特定股票的观点仅反映对这些短期因素的观点，其时间框架不同于本报告中任何股票评级所反映的12个月时间框架。之前的回答请参阅（i）以前发布的瑞银全球研究报告；及（ii）若当月未发布相应的研究报告，可在<https://neo.ubs.com/quantitative>找到量化研究回顾，或联系您的瑞银销售代表获取该报告，或联系量化研究团队（ubs-quant-answers@ubs.com）。我们也提供汇总了所有回答的合集报告，您依然需联系您的瑞银销售代表，以了解详情及价格，或通过上述电邮联系量化研究团队。

埃斯顿

问题	回答
1. 未来六个月，该公司所处的行业结构会否改善或恶化？按1-5进行打分（1 = 恶化，3 = 不变，5 = 改善，N/A = 无看法）	4
2. 未来六个月，该公司面对的监管/政府环境会否改善或恶化？按1-5进行打分（1 = 不利变化，3 = 不变，5 = 有利变化，N/A = 无看法）	4
3. 综合来看，在过去3-6个月中，该股票的各方面情况是否有所改善/没有变化/有所恶化？按1-5进行打分（1 = 明显恶化，3 = 变化不大，5 = 明显改善，N/A = 无看法）	3
4. 相较于当前市场的一致预期每股收益，下一期公司每股收益更新的结果可能是：（1 = 低于市场一致预期，3 = 与市场一致预期相符，5 = 高于市场一致预期，N/A = 无看法）	4
5. 以上差异由哪些因素造成？	
6. 相较于您当前的盈利预测，下一次盈利业绩的风险更偏：1 = 下行风险，3 = 上下行风险均衡，5 = 上行风险，N/A = 无看法）	3
7. 以上差异由哪些因素造成？	
8. 未来3个月，该公司是否存在即将发生的催化剂？	正面催化剂
9. 该催化剂有无实际或预计日期？	
10. 该催化剂日期是实际日期，还是预计日期？	
11. 该催化剂是什么？	盈利复苏

要求披露

本文件由瑞银证券有限责任公司 (瑞银集团的关联机构) 编制。瑞银集团 (UBS AG)、其子公司、分支机构及关联机构，包括原瑞士信贷 (Credit Suisse AG)、其子公司、分支机构及关联机构，在此统称为“瑞银” (UBS)。

关于UBS (瑞银) 管理利益冲突以及保持其瑞银全球研究产品独立性的方法、历史业绩表现、有关UBS (瑞银) 全球研究报告投资建议的更多披露，以及研究报告中使用的某些第三方数据的条款和条件，请访问：<https://www.ubs.com/disclosures>。除非特别指出，本报告中的信息和数据来源为公司披露，包括但不限于年报、半年报、季报和其他公司公告。股价表现图中的数字指的是过去的表现，而过去的表现并不是一个可靠的、可用来预测将来结果的指标。如有需要，可提供更多信息。瑞银证券有限责任公司是经中国证券监督管理委员会批准具有证券投资咨询业务资格的机构。UBS (瑞银) 是或者可能是这份报告可能针对的债务证券 (或相关衍生产品) 的委托人。确定本建议的时间为格林尼治时间2026 年 04月 15 日 下午 10:26。瑞银已将瑞银全球研究部门某些成员指定为衍生产品研究分析师，这些成员发布的研究报告主要是对某种衍生产品的价格或市场的分析，同时提供合理充分的信息，从而形成衍生产品交易决策的基础。衍生产品研究分析师和股票研究分析师或经济学家共同撰写报告时，衍生产品研究分析师为衍生产品投资观点、预测和/或建议负责。**定量研究评论:**瑞银全球研究“定量研究评论”产品对其分析师就与一系列短期因素出现可能性相关的某些问题所做回复开展定量评估。评估所含特定股票观点仅基于这些短期因素，其时间框架与报告所列股票评级时间框架 (12个月) 不同。对于最新的回答，请参阅本报告最后的量化研究回顾附录 (如适用)。之前的回答请参阅 (i) 以前发布的瑞银全球研究报告；及 (ii) 若当月未发布相应的研究报告，可在<https://neo.ubs.com/quantitative>找到量化研究回顾，或联系您的瑞银销售代表获取该报告，或联系量化研究团队 (ubs-quant-answers@ubs.com)。我们也提供汇总了所有回答的合集报告，您依然需联系您的瑞银销售代表，以了解详情及价格，或通过上述电邮联系量化研究团队。

分析师声明：

每位主要负责编写本研究报告全部或部分内容的研究分析师在此声明：就本报告中所提及的证券或每家发行人，(1) 本报告中所表述的任何观点均准确地反映了其个人对该证券或发行人的看法，并且以独立的方式表述 (包括与瑞银相关的部分)；(2) 分析师薪酬的任何组成部分无论是在过去、现在及将来，均与其在本研究报告中所表述的具体建议或观点无直接或间接的关系。

瑞银全球研究: 全球股票评级定义

12个月评级	定义	覆盖 ¹	投资银行服务 ²
买入	股票预期回报超出市场回报预期6%以上。	54%	24%
中性	股票预期回报在市场回报预期±6%范围内。	40%	21%
卖出	股票预期回报低于市场回报预期6%以上。	6%	21%

资料来源：瑞银。上述评级分布为截止至2026年03月31日。

1: 全球范围内，12个月评级类别中此类公司占全部公司的比例。

2: 12个月评级类别中曾经在过去12个月内接受过投资银行服务的公司占全部公司的比例。

主要定义预测股票收益率 (FSR) 指在未来的12个月内，预期价格涨幅加上股息总收益率。在某些情况下，此收益率可能基于应计股息。**市场收益率假设 (MRA)** 指一年期当地利率加上5% (假定的并非预测的股票风险溢价) **处于观察期 (UR)**：分析师有可能将股票标记为“处于观察期”，以表示该股票的目标价位/或评级近期可能会发生变化--通常是对可能影响投资卖点或价值的事件做出的反应。**股票目标价**的投资期限为未来12个月。

例外和特殊案例英国和欧洲投资基金的评级和定义: 买入：结构、管理、业绩、折扣等因素积极；中性：结构、管理、业绩、折扣等因素中性；减持：结构、管理、业绩、折扣等因素消极。**主要评级段例外 (CBE)**：投资审核磋商 (IRC) 可能会批准标准区间 (+/-6%) 之例外。IRC所考虑的因素包括股票的波动性及相应公司债务的信贷息差。因此，被视为很高或很低风险的股票可能会获得较高或较低的评级段。当此类例外适用的时候，会在相关研究报告中“公司披露表”中对其进行确认。

对本报告作出贡献的由UBS Securities LLC的任何非美国关联公司雇佣的分析师并未在美国金融业监管局(FINRA)注册或具备该机构所认可的分析师资格，该分析师可能不是UBS Securities LLC的关联人员，并且也不受FINRA有关与对象公司沟通、在公众场合露面以及分析师账户所持证券交易的限制。对本报告作出贡献的每一家关联公司名称以及该关联公司雇佣的分析师姓名见下文。

瑞银证券有限责任公司: 杜 佳怡, 王 斐丽.

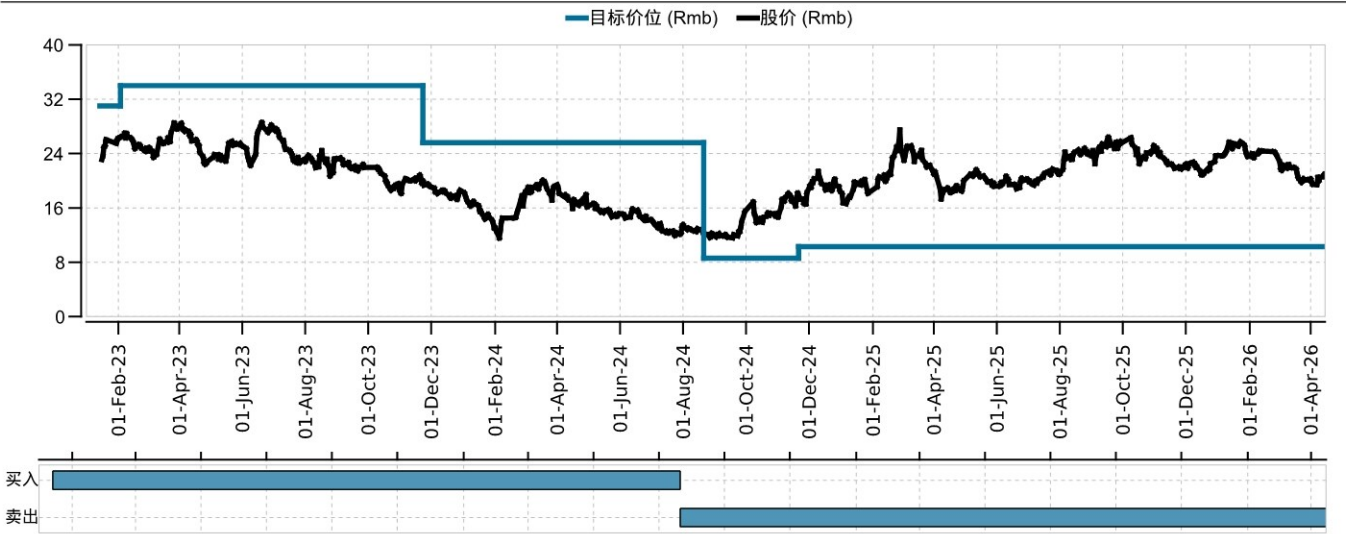
涉及报告中提及的公司的披露

公司名称	路透	12个月评级	股价	定价日期及时间
埃斯顿	002747.SZ	卖出	Rmb20.72	2026年4月15日

来源：瑞银全球研究；LSEG Eikon。所有价格均为当地市场收盘价。本表中的评级是本报告出版之前最新公布的评级，它们可能会晚于股票定价日期。

除非特别指出,请参考这份报告正文中的"价值与风险"章节。若想取得本报告涉及公司的完整披露,包括估值和风险信息,请联系: UBS Securities LLC, 11 Madison Avenue, New York, NY 10010, USA, 联系人: Investment Research。

埃斯顿 (Rmb)



日期	股价 (Rmb)	目标价位 (Rmb)	评级
2023-01-13	22.71	31.00	买入
2023-02-02	26.31	34.00	买入
2023-11-22	19.64	25.60	买入
2024-08-20	12.46	8.60	卖出
2024-11-20	18.18	10.30	卖出

来源：瑞银全球研究；LSEG Eikon 截至 2026年4月15日。所有价格均为当地市场收盘价。评级为截至所示日期的评级。

瑞银全球研究声明

本文件由瑞银证券有限责任公司（瑞银集团的关联机构）编制。瑞银集团（UBS AG）、其子公司、分支机构及关联机构，包括原瑞士信贷（Credit Suisse AG）、其子公司、分支机构及关联机构，在此统称为“瑞银”（UBS）。

本文件中表达的任何意见如有更改，恕不另行通知，并且仅以发布日期为准。瑞银内部的不同领域、团体和人员可能会相互独立地制作和分销单独的研究产品。例如，UBSCIO的研报由瑞银全球财富管理制作。瑞银全球研究由瑞银投资银行部制作。每个独立研究机构的研究方法论和评级体系可能有所不同，例如，在投资建议、投资期限、模型假设和估值方法方面。因此，除了某些经济预测（UBS CIO和瑞银全球研究部可能在这方面展开合作）外，每个独立研究机构提供的投资建议、评级、目标价和估值可能有所不同或不一致。您应该参考每个相关的研究产品，以了解其研究方法论和评级体系的详细信息。并非所有客户都可以访问每个研究机构的所有产品。每个研究产品均受其制作机构的政策和程序的约束。

本文件仅提供给获得瑞银明确接收授权的接收方。如果您未获得该授权，则须立即销毁本文件。

我们通过UBS Neo,而且某些情况下还会通过UBS.com和其他系统、或者UBS Neo或UBS.com所发交流文件中专门指出且获批为瑞银全球研究报告分发方式的途径（以下统称为“系统”）向客户提供瑞银全球研究报告，还可能通过第三方供应商提供这些报告，或由瑞银和/或第三方通过电子邮件或其他电子途径发出。

UBS Neo可提供所有瑞银全球研究报告。关于UBS Neo的用户权限问题，请与您的客户顾问联系。瑞银全球研究报告提到“其中有UBS Evidence Lab的内容”或使用了UBS Evidence Lab提供的数据库时，并且您希望访问这些数据，请联系您的瑞银销售代表。UBS Neo可提供UBS Evidence Lab数据。通过瑞银全球研究报告和UBS Evidence Lab向客户提供的服务可能在层次和类型上有所不同，这取决于多个因素，比如客户在接收报告的频率和途径方面的偏好，客户的风险情况、投资重心和投资角度（例如是覆盖整个市场还是专注于某个行业，是长期还是短期等），客户与瑞银全球研究和UBS Evidence Lab的整体关系以及法律和监管方面的限制。UBS HOLT和UBS Pharma Values是瑞银全球研究的产品。HOLT Lens是一款公司业绩平台化产品，借助以客观会计为核心的框架，对公司进行比较以及估值，瑞银全球研究客户均可获得；关于更多详细信息及定价，请联系您的瑞银销售代表。其中，HOLT根据所选场景提供各类权证执行价格。若您对特定公司的权证执行价格感兴趣，请发邮件至UBS Securities LLC, 11 Madison Avenue, New York, NY 10010, USA, Attention: Investment Research（同样受商业考虑约束）。UBS Pharma Values是一个分析工具，涉及基于已发布药品销售预测创建多个产品的净现值计算，瑞银全球研究客户均可获得；关于更多详细信息及定价，请联系您的瑞银销售代表。对于所有其他特定免责声明，请见<https://www.ubs.com/disclosures>。

通过系统接收瑞银全球研究报告的客户在接触和/或使用这些报告方面受到本瑞银全球研究声明、UBS Neo平台使用协议（以下称为“Neo条款”）以及相应系统的其他任何相关使用条款的约束。

通过第三方供应商、电子邮件或其他电子途径接收瑞银全球研究报告即表明客户同意在使用这些报告方面受到本瑞银全球研究声明、Neo条款、UBS投资银行适用业务条款（<https://www.ubs.com/global/en/investment-bank/regulatory.html>）以及瑞银使用条款/声明（<https://www.ubs.com/global/en/legalinfo2/disclaimer.html>）的约束，而且同意瑞银按照瑞银隐私声明（<https://www.ubs.com/global/en/legalinfo2/privacy.html>）和cookie通告（<https://www.ubs.com/global/en/legal/privacy/users.html>）处理其个人数据并使用cookie。

通过系统或其他任何方式接收瑞银全球研究报告即表明客户同意，在未事先取得瑞银书面同意前，不复制、修改或调整这些报告，不在这些报告的基础上衍生出其他报告，不将这些报告提供给第三方，不对这些报告或瑞银其他材料提供的任何研究成果加以商业利用，也不从这些报告或瑞银其他材料提供的任何研究成果或估算数字中抽取数据。未经瑞银事先书面许可，您不得在任何人工智能系统中使用瑞银全球研究内容。

在某些情况下，您可能会以瑞银客户以外的身份收到瑞银全球研究报告，您明白并同意在这些情况下：(i)瑞银全球研究报告仅供参考之用；(ii)就接收全球研究报告之目的而言，您无意也不会因任何法律或监管目的而被视为瑞银“客户”；(iii)不应依赖瑞银全球研究报告或根据瑞银全球研究报告采取行动；以及(iv)该内容受正文后的相关免责声明约束。

本文件仅在法律许可的情况下发放。本文件不面向或供属于存在下述情形之任何地区、州、国家或其他司法管辖区公民、居民或位于其中的任何人或实体使用：在该等司法管辖区中，分发、发表、提供或使用该文件违反法律或监管规定，或者令瑞银须满足任何注册或许可要求。

本文件为普通交流文件，具有教育性质；本文件既不是广告，也不是购买或出售任何金融工具或参与任何具体交易策略的要约邀请或要约。本文件所包含的任何投资策略或建议并不构成适合投资者特定情况的投资建议或个人投资建议。提供本文件时，瑞银及其代表均无任何责任也无任何权力以受托人等身份提供投资建议。市场有风险，投资需谨慎且自主决定。瑞银及其代表均未建议接收方或他人采取某种行动或其他任何行动。接收方应仔细阅读本文件的全文，不得仅从评级得出推论或结论。接收本文件即表明接收方了解并同意上述预期目的，而且不会预计或相信这些信息构成对接收方的投资建议或旨在实现接收方的投资目标。本文件中所述金融工具不一定能在所有的国家和地区向所有类型的投资者销售。

期权、结构性衍生产品和期货（包括柜台市场衍生产品）并不适合所有投资者。这些工具的交易被认为有风险，而且可能只适于老练的投资者。买入或卖出期权前，同时为了全面了解期权相关风险，您一定会收到《标准化期权的特征和风险》（The Characteristics and Risks of Standardized Options）。您可以通过链接<https://www.theocc.com/publications/risks/riskchap1.jsp> 查阅该文件，或向您的销售人员索取。对这些工具相关风险的各种理论分析均已发表。可应要求提供用于支持任何主张、比较和建议的文件、统计数据或其他技术性数据。过去的表现并不一定能预示未来的结果。要进行多重期权买卖的期权策略，如息差期权和跨式期权，可能有很高的交易成本。由于税务方面的考量对许多期权交易来说都很重要，考虑从事期权交易的投资者应咨询其税务顾问，以便了解税收对拟实施的期权交易结果有何影响。

住房抵押支持证券和资产支持证券可能有很高的风险，而且可能由于利率变化或其他市场因素而出现巨大的波动。外汇汇率可能对本文所提及证券或相关工具的价值、价格或收益带来负面影响。有关投资咨询、交易执行或其他方面的问题，客户应联系其当地的销售代表。

瑞银指出，对于什么构成了“ESG”（环境、社会或治理）或等效标签，或信息（定义如下）需要具备哪些确切特征才能被定义为ESG或等效标签，目前尚无全球公认的框架或定义（法律、监管或其他方面），也不存在市场一致预期。围绕任何实际或潜在的ESG目标、问题或考虑因素，瑞银或第三方包含、在此提及或用于任何目的的任何信息、数据或其他内容，包括来自第三方来源的内容（“信息”），都不应被用作ESG分类、监管制度或行业倡议（“ESG制度”）的依据。这些材料中的任何内容均无意传达、暗示或表明瑞银认为或声明这些材料中提及的任何产品、服务、个人或机构符合或满足ESG制度下可能存在的任何ESG分类、标签或类似标准。瑞银未就是否遵循ESG制度进行过任何评估。提醒各方应就这些目的自行开展评估。

任何投资的价值或收益皆有可能下跌和上涨，而投资者有可能无法全额（或部分）取回已投资的金额。过去的表现并不一定能预示未来的结果。瑞银或其董事、员工或代理人均不对由于使用本文件全部或部分信息而遭致的损失（包括投资损失）或损害负责。

做出投资或财务决定前，本文件或这些信息的所有接收方都应采取措施来了解投资的风险和回报并听取其个人财务、法律、税务和其他专业顾问考虑到接收方投资目标的所有具体情况和环境后提出的针对性建议。

本文件中所述任何价格只作资讯之用而并不代表对个别证券或其他金融工具的估值。亦不代表任何交易可以或曾可能在该等价格成交。任何价格并不必然反映瑞银内部簿记和记录或理论上基于模型的估值，以及可能基于的若干假设。基于瑞银或其他任何来源的不同假设可能会产生非常不同的结果。

除了有关瑞银的信息外，瑞银没有对与本文件有关的任何材料中所含信息（下称“信息”）的准确性、完整性或可靠性做出过任何明示或暗示的声明或保证。本文件无意对文中涉及的证券、市场及发展提供完整的陈述或总结。瑞银不承诺更新信息或使信息保持最新。本文件中所有基于第三方的内容均为瑞银对第三方提供的数据、信息和/或观点的解释，这些数据、信息和/或观点由第三方公开发表或由瑞银通过订购取得，对这些数据、信息和/或观点的使用

和解释未经第三方核对。在任何情况下都不应将本文件及其中信息（包括任何预测、价值、指数或其他计算结果（下称“价值”））用于下列目的：

- (i) 估值或记账；
- (ii) 计算到期或应付款项、任何金融工具或金融合同的价格或价值；
- (iii) 衡量任何金融工具的表现，包括但不限于用于追踪任何价值的回报或表现，确定证券投资的资产配置或者计算绩效费用。

对本文件及其中信息的接受即表示对瑞银保证不会将本文件或其中任何信息用于上述目的，或者依赖本文件或其中任何信息达到上述目的。瑞银设有旨在并以其为基础来管理潜在利益冲突并控制瑞银各个部门、子公司、分支机构和关联机构之间信息流动的政策和流程，其中包括但不限于独立性政策和信息隔离墙。瑞银正在或将要与其报告中所提及的公司发展业务关系。因此，投资者应注意，本公司可能会有对报告的客观性产生影响的利益冲突。投资者应仅将本报告视为作出投资决策的考虑因素之一。有关瑞银全球研究部门管理冲突和保持研究产品独立性的方法、历史表现以及关于瑞银全球研究建议的某些附加披露信息，请参见<https://www.ubs.com/disclosures>。

瑞银全球研究部门仅基于瑞银全球研究部管理层的判断开始撰写、更新或终止对相关证券的研究，研究部管理层同时全权决定所有研究产品的发布时机和频率。本文件所包含的分析基于各种假设。按照市场滥用行为监管规定的要求，在UBS Neo上可找到所有与已发布研究报告有关的重大信息，比如估值方法、风险声明、基本假设（包括对该等假设的敏感性分析）以及评级历史等。不同假设可能导致分析结果出现重大不同。

瑞银全球研究部门在撰写本文件时可能会使用人工智能工具（“AI工具”）。尽管可能存在前述任何使用AI工具的情形，本文件已通过人工审核。

负责撰写本文件的分析师可能为了收集、使用 and 解释市场信息而与交易人员、销售人员和其他相关方沟通。瑞银利用信息隔离墙控制瑞银内部一个或多个领域、部门、集团或关联机构之间的信息流动。撰写本文件的分析师的薪酬由瑞银全球研究部门管理层和公司高级管理层（不包括投行部）全权决定。分析师的薪酬不是基于瑞银投行部收入而定，但是分析师的薪酬可能与瑞银和/或其部门的整体收入有关，其中包括投行部、销售与交易业务，还可能与瑞银的整体收入有关。

对于可在某个欧盟监管市场交易的金融工具：瑞银（不包括瑞银证券有限责任公司（美国））担任发行人金融工具的做市商或流动性提供者（按照英国法律对此类术语的解释；如未由瑞银在英国开展此类活动，则按照瑞银决定开展此类活动的相关司法管辖区的法律对此类术语的解释）时，此类信息在本研究文件中另行披露，但流动性提供者的活动按照任何其他欧洲国家法律和法规的定义开展时除外。对于可在某个非欧盟监管市场交易的金融工具：瑞银担任做市商时，此类信息在本文件中另行具体披露，但此类活动是在美国按照相关法律和法规的定义开展时除外。瑞银可能发行了价值基于本文件所提及一种或一种以上金融工具的权证。瑞银及其关联机构和它们的员工可能持有本文件所述金融工具或衍生品的多头或空头头寸，或作为委托人买卖此类金融工具或衍生品；此类交易或头寸可能与本文件中所表述的观点不一致。

在过去的12个月里，瑞银可能接受或提供过《欧盟金融工具市场指令II（MiFID II）》规定的投资服务和活动或者辅助服务，而且可能支付或收到、或者承诺支付或得到承诺将收到与这些服务有关的款项。

请注意，根据瑞银全球制裁政策，瑞银进行的所有交易均符合瑞士、欧盟、联合国、英国和美国实施的制裁规定。瑞银对未来投资价值的看法基于未实施新制裁的假设。

根据修订后的美国总统第13959号行政令，美国投资者被禁止购买或出售某些被认定为与中国军队有关联的公司证券。

英国：本文件由UBS AG, London Branch提供给符合资格的交易对手或专业客户。UBS AG, London Branch由英国审慎监管局（PRA）授权并接受英国金融市场监管局（FCA）的监管和英国审慎监管局的有限监管。**欧洲：**除非另有具体说明，否则本文件由UBS AG 子公司UBS Europe SE向符合资格的交易对手或专业客户（具体如德国联邦金融监管局（BaFin）规则所述且按照MiFID的规定）而且仅供这些对象使用。本文件中的信息不适用于零售客户，零售客户亦不应依赖本文件中的信息。UBS Europe SE由欧洲央行（ECB）授权并接受BaFin和ECB监管。**德国、卢森堡、荷兰、比利时和爱尔兰：**如果UBS Europe SE的分析师参与本文件的编制，本文件也将被视同由UBS Europe SE编制。在所有情况下，本文件由UBS Europe SE和UBS AG, London Branch 分发。**土耳其：**由UBS AG, London Branch分发。本文件中没有任何信息是为了在土耳其共和国以任何形式发行、推介和销售任何资本市场工具和服务而准备的。因此，本文件不得被视为是向土耳其共和国居民发出的或将要发出的要约。UBS AG, London Branch未获得土耳其资本市场委员会根据《资本市场法》（法律编号：6362）规定颁发的许可。因此，在未经土耳其资本市场委员会事先批准的情况下，本文件或任何其它涉及金融工具或服务的发行材料不得用于向土耳其共和国境内的任何人提供任何资本市场服务。但是，根据第32号法令第15 (d) (ii)条之规定，对于土耳其共和国居民在海外买卖证券，则没有限制。**波兰：**由UBS Europe SE(spolka z ograniczona odpowiedzialnoscia) Oddzial w Polsce分发。如果UBS Europe SE(spolka z ograniczona odpowiedzialnoscia) Oddzial w Polsce分析师对本报告作出了贡献，本报告也将视为由UBS Europe SE(spolka z ograniczona odpowiedzialnoscia) Oddzial w Polsce编制。**俄罗斯：**由UBS Bank (OOO)编制和分发。“就俄罗斯法律而言，不应将其解释为个人投资建议” - 第39-FZ号《联邦法》“证券市场”第6.1-6.2条。**瑞士：**仅由UBS AG向机构投资者分发。UBS AG受瑞士金融市场监督管理局（FINMA）监管。**意大利：**由UBS Europe SE编制，UBS Europe SE和UBS Europe SE意大利分支机构分发。如果UBS Europe SE意大利分支机构的分析师参与本文件的编制，本文件也将被视同由UBS Europe SE意大利分支机构编制。**法国：**由UBS Europe SE编制，UBS Europe SE和UBS Europe SE法国分支机构分发。如果UBS Europe SE法国分支机构的分析师参与本文件的编制，本文件也将被视同由UBS Europe SE法国分支机构编制。**西班牙：**由UBS Europe SE编制，UBS Europe SE和UBS Europe SE西班牙分支机构分发。如果UBS Europe SE西班牙分支机构的分析师参与本文件的编制，本文件也将被视同由UBS Europe SE西班牙分支机构编制。**瑞典：**由UBS Europe SE编制，UBS Europe SE和UBS Europe SE瑞典分支机构分发。如果UBS Europe SE瑞典分支机构的分析师参与本文件的编制，本文件也将被视同由UBS Europe SE瑞典分支机构编制。**南非：**由JSE的授权用户及授权金融服务提供商UBS South Africa (Pty) Limited（注册号：1995/011140/07，金融服务提供商编号：7328）分发。**沙特**本文件由瑞银集团（及/或其子公司、分支机构或关联机构）分发。瑞银集团是一家上市的股份有限公司，成立于瑞士，注册地址为Aeschenvorstadt 1, CH-4051 Basel 和 Bahnhofstrasse 45, CH-8001 Zurich。本文件已获UBS Saudi Arabia（瑞银集团子公司的）批准，该公司是瑞银集团在沙特阿拉伯王国设立的一家沙特封闭式股份公司，商业注册号1010257812，注册地址Tatweer Towers, P.O. Box 75724, Riyadh 11588, Kingdom of Saudi Arabia。UBS Saudi Arabia 获沙特资本市场管理局授权开展证券业务，并接受其监管，业务牌照号 08113-37。**阿联酋/迪拜：**UBS AG迪拜分支机构发布的信息仅供拜金融局（DFSA）规则手册下分类的专业客户和/或市场交易对手方使用。任何其他人都不应根据此材料/通信采取行动。该信息不得在阿拉伯联合酋长国境内进一步分发。UBS AG迪拜分支机构在迪拜金融中心（DIFC）受DFSA监管。瑞银未获得阿联酋央行在阿联酋提供银行服务的许可，也未获得阿联酋证券及商品管理局的许可。**以色列：**该材料由UBS AG, London Branch分发。UBS Securities Israel Ltd是受以色列证券局监管的持牌投资推介商。UBS AG, London Branch及其在以色列之外成立的关联机构未获得《以色列顾问法》所规定的许可。瑞银可能参与金融资产发行或分销其他发行人发行的金融资产等活动，以获取手续费或其他收益。UBS AG, London Branch及其关联机构可能更青睐与有联系或可能与有联系（此种联系遵循《以色列顾问法》的定义）的各种金融资产。本材料中的任何内容都不应被视为《以色列顾问法》所规定的投资建议。本材料仅发放给且/或面向《以色列顾问法》所定义的“合格客户”，任何其他人不应提供本材料，依赖本材料或根据本材料采取行动。**美国：**由UBS Securities LLC或UBS AG 的分支机构--UBS Financial Services Inc.分发给美国投资者；或由UBS AG 未注册为美国经纪人或交易商的业务部门、分支机构或关联机构（“非美国关联机构”）仅分发给美国主要机构投资者。UBS Securities LLC或UBS Financial Services Inc.对通过其发送给美国投资者的、由非美国关联机构编制的报告所含的内容负责。所有美国投资者对本报告所提及证券的交易必须通过UBS Securities LLC或UBS Financial Services Inc.，而非通过非美国关联机构执行。UBS Securities LLC不担任在美国《证券交易法》（Securities Exchange Act）15B（即Municipal Advisor Rule）下定义的市政实体(Municipal Entity)的市政顾问(Municipal Advisor)或Obligated Person，在本文件中的观点和意见，无意被视为，也不构成Municipal Advisor Rule所定义的建议。**加拿大：**由UBS Securities Canada Inc.或瑞银集团另外一家已经注册或被免除注册义务的可以在加拿大开展业务的关联机构分发。UBS Securities Canada Inc.是一家经过注册的加拿大投资经纪商和加拿大投资者保护基金成员。**巴西：**除非具体说明，否则由UBS BB Corretora de Câmbio, Títulos e Valores Mobiliários S.A. (UBS BB CCTVM)分发给居住在巴西的有资格投资者，即适用法规，主要是2021年5月11日巴西证券交易委员会（CVM）发布的第30号指令（明确了基于客户身份核实产品、服务和交易是否适宜的责任）规定的职业投资者（Investidores Profissionais）。UBS BB CCTVM是UBS BB Servicos de Assessoria Financeira e Participacoes S.A. (UBS

BB) 的子公司。UBS BB 是瑞银集团与 Banco do Brasil (通过其子公司 BB - Banco de Investimentos S.A.) 设立的关联机构, 瑞银集团持有多数股份。UBS BB 在巴西、阿根廷、智利、巴拉圭、秘鲁和乌拉圭提供投资银行服务和业务覆盖。UBS BB CCTVM 受巴西证券交易委员会 (Comissao de Valores Mobiliarios, CVM) 和巴西央行监管。监察专员 (Ombudsman): 0800-940-0266/ <https://www.ubs.com/br/pt/ubsbb-investment-bank/ombudsman.html>。瑞银可能持有与本报告所涉及的公司相关的经济和商业利益。

香港: 由 UBS Securities Asia Limited 分发。由分析师或本报告引起或与之相关的任何事务, 请联系 UBS Securities Asia Limited 在当地的授权人员。

新加坡: 由 UBS Securities Pte. Ltd. [Co. Reg. No.: 198500648C] 或 UBS AG 新加坡分行分发。任何由此项分析或文件衍生或有关之事宜, 请向 UBS Securities Pte Ltd., 一新加坡财务顾问法案(第110章)定义下之豁免财务顾问; 或向 UBS AG 新加坡分行, 一新加坡财务顾问法案(第110章)定义下之豁免财务顾问及依据新加坡银行法(第19章)持照执业, 并由新加坡金融管理局监管之批发银行联系。此文件之接收方声明并保证其为依据证券及期货法(第289章)定义下之认可及机构投资者。

日本: 由 UBS Securities Japan Co., Ltd. 向专业投资者分发 (除非另有许可)。当本报告由 UBS Securities Japan Co., Ltd. 编制, 则 UBS Securities Japan Co., Ltd. 为本报告的作者, 出版人及发布人。由 UBS AG, Tokyo Branch 分发给与外汇及其他银行业务相关的专业投资者 (除非另有许可)。

澳大利亚: UBS AG 客户: 由 UBS AG (澳大利亚商业号码: 47 088 129 613; 澳大利亚金融服务执照号: 231087) 分发, 所有其他接收方: 由 UBS Securities Australia Ltd 分发 (澳大利亚商业号码: 62 008 586 481; 澳大利亚金融服务执照号: 231098) 分发。本文件仅包含一般信息及/或一般建议, 并不构成针对个人的金融产品建议。本文件所载信息在准备过程中并未考虑任何投资者的目标、财务状况或需求, 因此投资者在根据相关信息采取行动之前应从其目标、财务状况和需求出发考虑这些信息是否适合。如果本文件所含信息涉及 2001 年公司法 761G 条所定义的“零售”客户获得或可能获得某一特定的需要产品披露声明的金融产品, 零售客户在决定购买该产品之前应获得并考虑与该产品有关的产品披露声明。

新西兰: 由 UBS New Zealand Ltd 分发。UBS New Zealand Ltd 并非新西兰注册银行。贵方获得本文件或材料是因为贵方已经向瑞银表明, 贵方是符合新西兰《2013 年金融市场行为法》第五附表第 4 条定义的“批发类客户”(下称“获许可客户”)。本文件或材料不提供给获许可客户以外的客户 (下称“未获许可客户”)。如果贵方是未获许可客户, 请勿以本文件或材料为依据。如果贵方无视本警告, 仍以本文件或材料为依据, 则(i) 贵方承认贵方不应以本文件或材料的内容为依据, 而且本文件或材料中的任何建议或观点均非为贵方做出或向贵方提供; (ii) 贵方在法律允许的最大程度下, (a) 对瑞银及其关联机构或相关实体 (及其董事、管理人员、代理人 and 顾问) (下称“相关方”) 由于贵方在未经授权情况下以本文件或材料为依据而产生或遭受, 或与贵方此类行为有关的任何损失、损害或责任或者对该等损失、损害或责任的索赔进行赔偿, 并(b) 宣布放弃由于贵方在未经授权情况下以本文件或材料为依据而产生或遭受, 或与贵方此类行为有关的任何损失、损害、责任或索赔使贵方拥有的对相关方的权利或由相关方为贵方提供的补救措施。

韩国: 由 UBS Securities Pte. Ltd. 首尔分行于韩国分发。本报告可能不时由 UBS Securities Pte. Ltd. 首尔分行之关联机构校订或编制。本材料仅供专业/机构客户使用, 不向任何零售客户分发。

马来西亚: 本文件获准由 UBS Securities Malaysia Sdn. Bhd (资本市场服务执照号: CMSL/A0063/2007) 于马来西亚分发。本报告仅供专业机构客户使用, 不供任何零售客户使用。

印度: 由 UBS Securities India Private Ltd (公司识别码 U67120MH1996PTC097299), 2/F, 3 North Avenue, Maker Maxity, Bandra Kurla Complex, Bandra (East), Mumbai (India) 400051 分发。电话号码: +912261556000。UBS Securities India Private Ltd 提供券商服务, SEBI 注册号为: INZ000259830; 商人银行服务, SEBI 注册号为: INM000013101; 以及研究分析服务, SEBI 注册号为: INH000001204。合规官姓名: Parameshwaran Shivaramakrishnan 先生, 电话: +912261556151, 电子邮件: parameshwaran.s@ubs.com; 申诉官姓名: Parameshwaran Shivaramakrishnan, 电话: +912261556151, 电子邮件: ol-ubs-sec-compliance@ubs.com; SEBI 授予的注册和 NISM 的认证并非对中介机构业绩的保证, 亦非为投资者提供任何回报保证。瑞银可能持有本报告所涉及印度公司的债券或其他证券。瑞银可能不时在所涉及印度公司持有经济利益 (如贷款/衍生产品, 投资权利或利益等)。在过去的 12 个月里, 瑞银可能在该印度公司的非投资银行证券相关业务和/或非证券业务中取得过报酬。在本研究报告发布前的 12 个月里, 该印度公司可能是瑞银投资银行业务和 / 或非投资银行证券相关业务和 / 或非证券业务客户。关联机构信息请参见瑞银集团年报, 链接为 https://www.ubs.com/global/en/about_ubs/investor_relations/annualreporting.html。UBS Securities India Private Limited 的研究年度合规报告可通过点击 www.ubs.com/ubssi 上的 Research 标签查阅。

台湾: 除非具体说明, 本材料不得在台湾分发。在台湾有组织的交易所中交易的证券/工具的信息和材料被视为由 UBS Securities Pte. Ltd., Taipei Branch 分发, UBS Securities Pte. Ltd., Taipei Branch 受台湾证券期货局监管。除在台湾有组织的交易所中交易的证券/工具外, 并未就所覆盖公司或本文件中提到的任何公司构成对客户或台湾接收方的任何“建议”。未经瑞银授权, 媒体或任何其他人不得复制或引用本文件的任何部分。

印尼: 本报告由 PT UBS Sekuritas Indonesia 分发, 并由其持照员工, 包括营销/销售人员递交给客户。PT UBS Sekuritas Indonesia 的注册办公地址为 Sequis Tower Level 22 unit 22-1, Jl. Jend. Sudirman, kav.71, SCBD lot 11B, Jakarta 12190, Indonesia, 是瑞银集团子公司, 按照《1995 年第 8 号资本市场法》(Capital Market Law no. 8 year 1995) 持有牌照, 同时持有资本市场和金融监管局 (Capital Market and Financial Institution Supervisory Agency, 现为 Otoritas Jasa Keuangan/OJK) 颁发的经纪-交易商和承销商牌照。PT UBS Sekuritas Indonesia 还是印尼证券交易所会员, 受 Otoritas Jasa Keuangan (OJK) 监管。除非符合印尼资本市场适用法律和规定的要求, 否则不得在印尼分发本报告或其任何副本, 或者将其分发给任何印尼公民。本报告并非在印尼发售证券, 在按印尼资本市场法律和规定之定义构成证券发售的情况下, 不得在印尼境内分发本报告或将其分发给印尼公民。

由 UBS AG, London Branch 或 UBS Europe SE 编制的本文件中披露的内容应受英国法律监管并依据英国法律解释。

未经瑞银事先书面许可, 瑞银明确禁止全部或部分地再分发本文件。在任何情况下, 瑞银对本文件或其中内容的再分发或者第三方的该等行为不承担任何责任。图像中可能包含受第三方版权、商标及其它知识产权保护的对象或元素。© UBS 2026 版权所有。钥匙标识与 UBS 都是瑞银注册与未注册的商标。本公司保留所有权利。

